



# IL MERCATO DELL'EDILIZA DEL PROSSIMO FUTURO CONGIUNTURA IMMOBILIARE IN ITALIA E PROSPETTIVE FUTURE

#### **Marco Govoni**

Head of Consulting Nomisma Co-Head of Real Estate Nomisma CONGIUNTURA IMMOBILIARE IN ITALIA

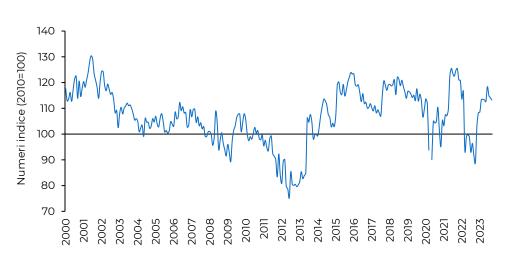
- FOCUS SUL MERCATO IMMOBILIARE BOLOGNESE
- ESIGENZA DI RIQUALIFICAZIONE PRIMA E DOPO IL SUPERBONUS E LA CESSIONE DEL CREDITO

#### PIL e previsioni di crescita

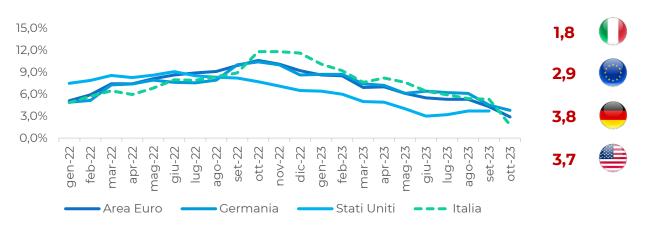
	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Stati Uniti	2,3	-2,8	5,9	2,1	2,2	1,3
Cina	6,0	2,2	8,4	3,0	5,1	4,6
Giappone	-0,4	-4,6	2,2	1,0	1,8	1,0
Italia	0,5	-9,1	7,0	3,7	0,8	0,8
Germania	1,1	-4,1	2,6	1,8	-0,2	0,9
Francia	1,9	-7,9	6,4	2,5	1,0	1,2
Regno Unito	1,6	-11,0	7,6	4,1	0,3	0,8

Fonte: elaborazioni Nomisma su dati OECD

#### Clima di fiducia dei consumatori

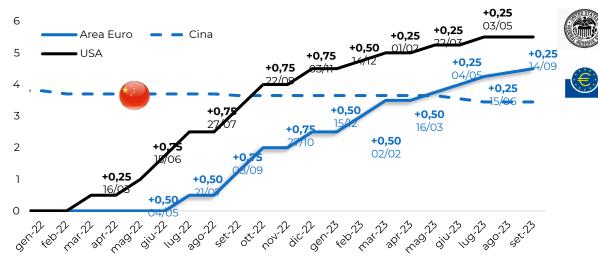


#### Inflazione - Variazione tendenziale dei prezzi al consumo



Fonte: elaborazioni Nomisma su dati OECD e ISTAT

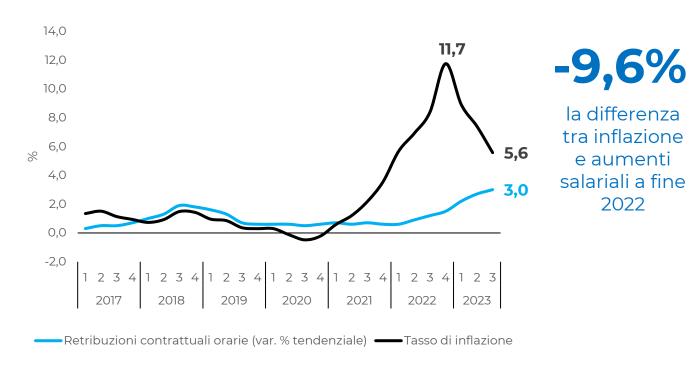
#### Tassi di interesse delle principali banche mondiali



Fonte: elaborazioni Nomisma su dati Trading Economics

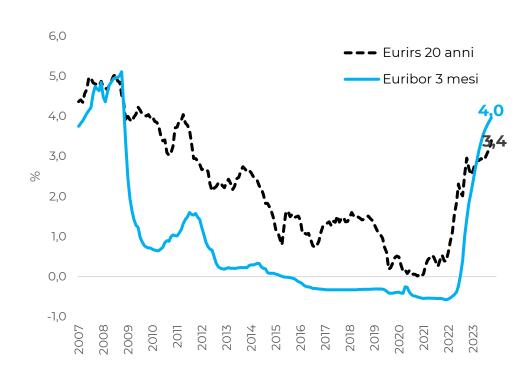
2022

#### PERDITA DI POTERE DI ACQUISTO: EVOLUZIONE **DELLE RETRIBUZIONI DA LAVORO DIPENDENTE** RISPETTO ALL'INFLAZIONE (valori %)



Gli adeguamenti salariali sono stati molto contenuti e ben lontani dall'assorbire gli effetti dell'aumento dei prezzi.

#### TASSO EURIBOR A 3 MESI E TASSO **EURIRS A 20 ANNI** (valori %)



La BCE ha adottato misure restrittive di politica monetaria per contrastare i continui aumenti dell'inflazione.

#### INTENZIONI DI 12 MESI (% sul totale di **ACQUISTO DI UN'ABITAZIONE NEI**

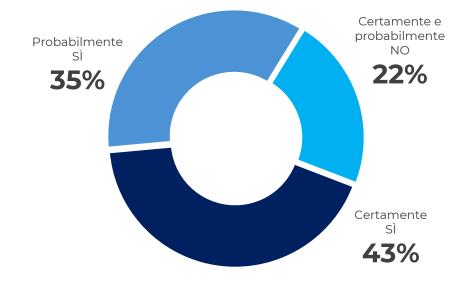
**SUCCESSIVI** rispondenti e saldo % ponderato tra giudizi di aumento e di calo)



## FAMIGLIE CHE HANNO INTENZIONE DI ACCENDERE UN MUTUO PER L'ACQUISTO DI UN'ABITAZIONE

(% sul totale delle famiglie che hanno intenzione di acquistare un'abitazione nei prossimi 12 mesi)

La domanda
abitativa
conferma
una forte
dipendenza
da mutuo
per
concretizzare
le proprie
aspettative.

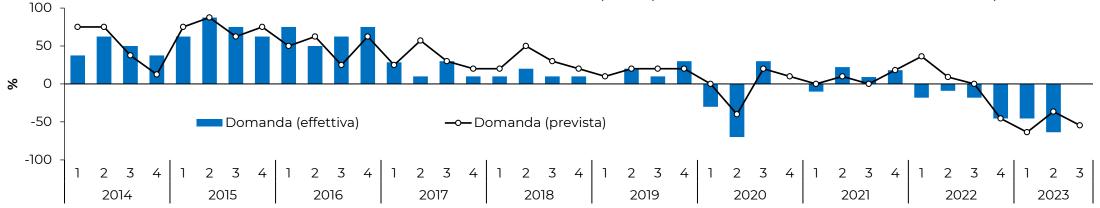


E DI MUTUO

### DOMANDA E OFFERTA DI CREDITO DELLE FAMIGLIE PER L'ACQUISTO DI ABITAZIONI

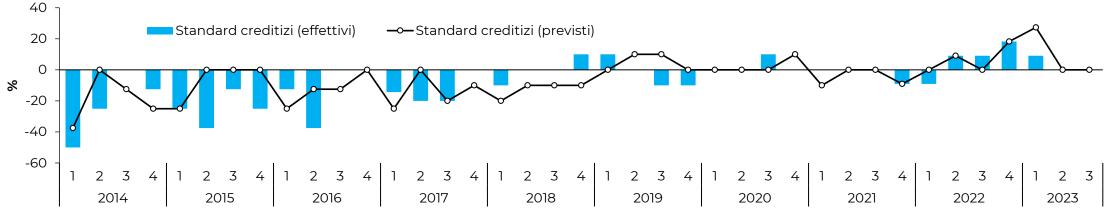
#### DOMANDA DI MUTUI DELLE FAMIGLIE PER L'ACQUISTO DI ABITAZIONI

(saldo percentuale netto: aumento - diminuzione)



#### CRITERI APPLICATI AI MUTUI ALLE FAMIGLIE PER L'ACQUISTO DI ABITAZIONI

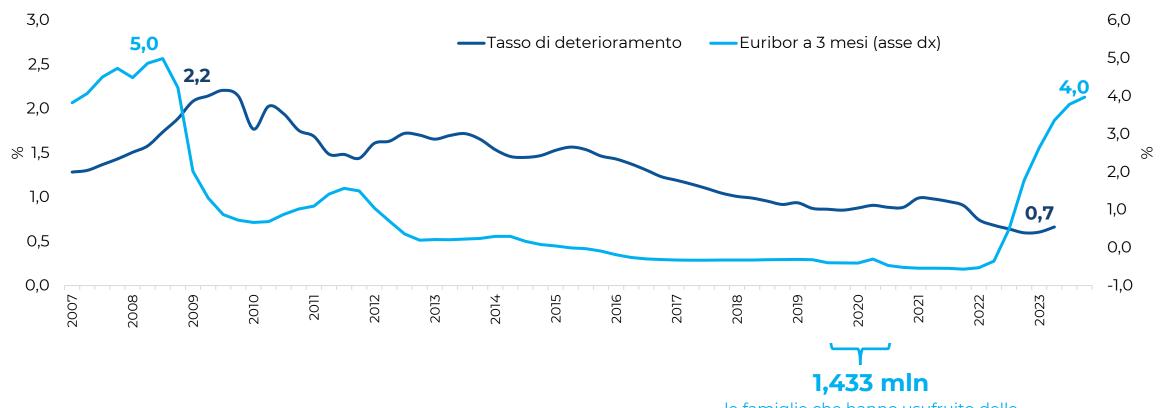
(saldo percentuale netto: irrigidimento - allentamento)



## TASSO DI DETERIORAMENTO IN RELAZIONE ALL'ANDAMENTO DELL'EURIBOR

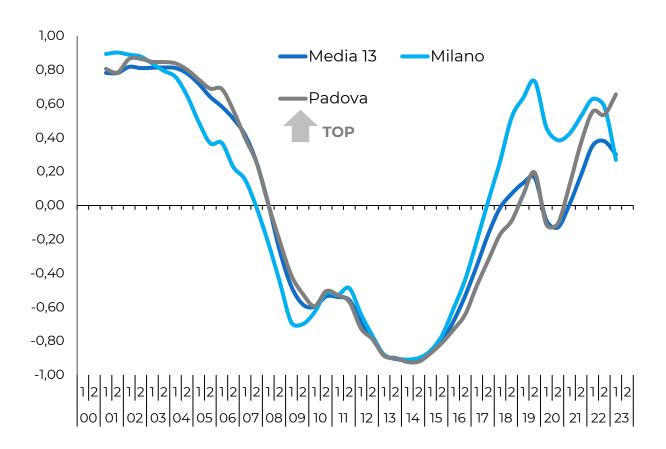
## TASSO DI DETERIORAMENTO DEL CREDITO (NUMERO DI AFFIDATI) E TASSO EURIBOR A 3 MESI

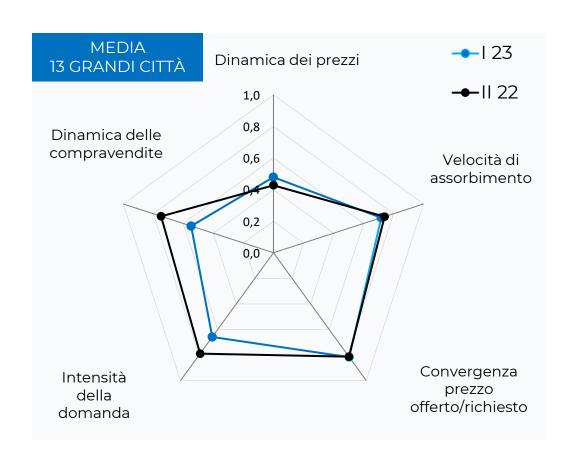
(dati trimestrali in ragione annua; valori percentuali)



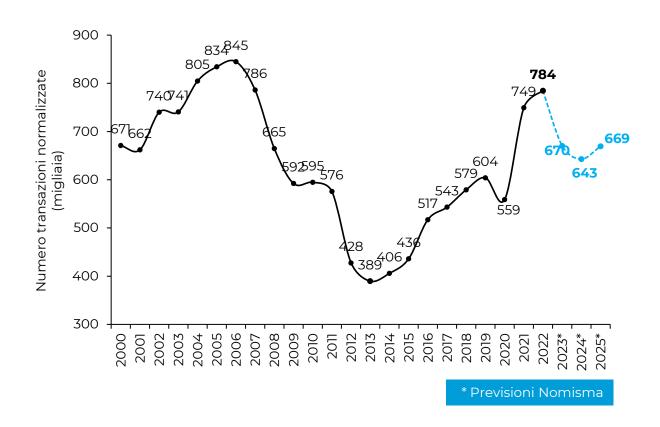
le famiglie che hanno usufruito delle moratorie tra marzo 2020 e dicembre 2021

## COMPRAVENDITA - INDICE PERFORMANCE RESIDENZIALE (13 GRANDI CITTÀ)



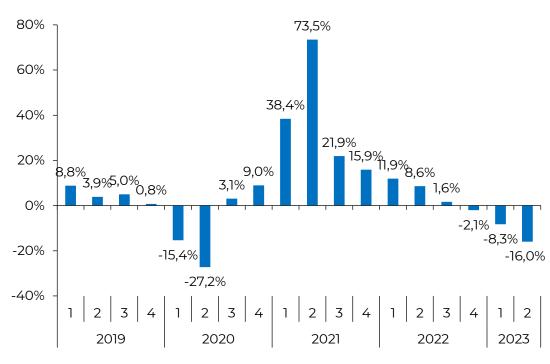


## COMPRAVENDITE DI ABITAZIONI IN ITALIA E PREVISIONI (Valori annuali in migliaia)

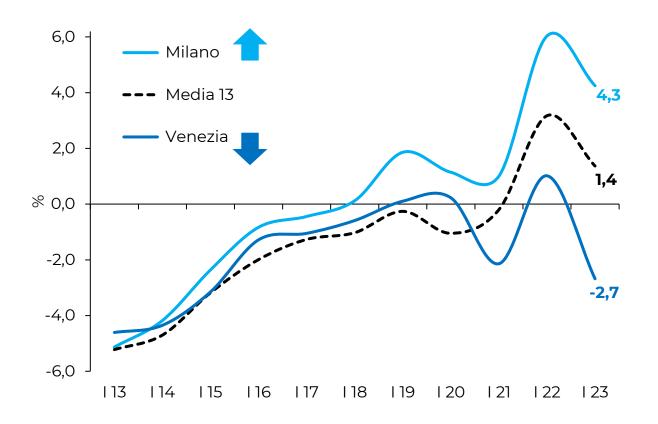


## VARIAZIONE DEL NUMERO DI COMPRAVENDITE DI ABITAZIONI

(dati trimestrali, variazioni % tendenziali)



#### 13 GRANDI CITTÀ – EVOLUZIONE PREZZI MEDI DI ABITAZIONI (Variazioni % annuali)



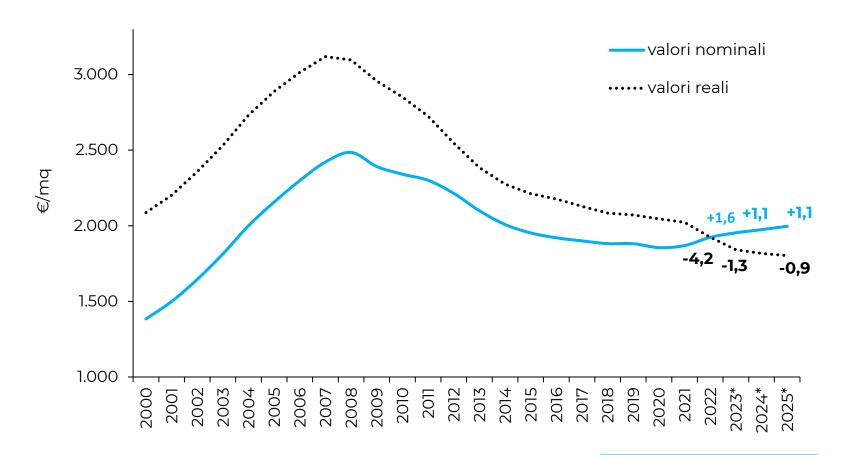
## 13 GRANDI CITTÀ - PREZZI MEDI DI ABITAZIONI (Variazioni % semestrali)

Anno	Semestri	Abitazioni
2023	н	+1,0
2022	H2	+0,6
2022	Н	+2,1
2021	H2	+0,8
2021	Н	+0,8
2020	H2	-1,O
2020	Н	-0,9
2019	H2	+0,0
2019	Hl	+0,2

Fonte: Nomisma

#### PREZZI MEDI DI ABITAZIONI

(Media delle 13 grandi città; variazioni % annuali)



+1,6%

mento dei prezzi delle

L'aumento dei prezzi delle abitazioni nel 2023 a valori nominali

-4,2%
La variazione dei prezzi

delle abitazioni nel 2023 al netto dell'inflazione

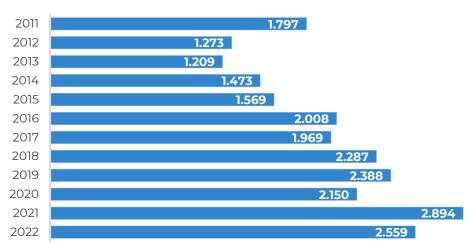
(\*) previsioni Nomisma

## EVOLUZIONE COMPRAVENDITE RESIDENZIALI CENTRO EMILIA (dati comunali)

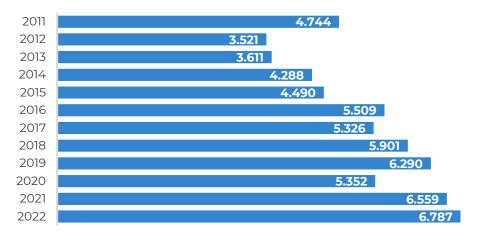
#### **REGGIO EMILIA**



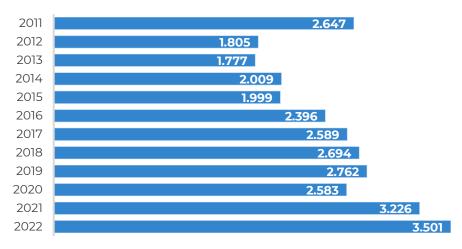
#### **MODENA**



#### **BOLOGNA**

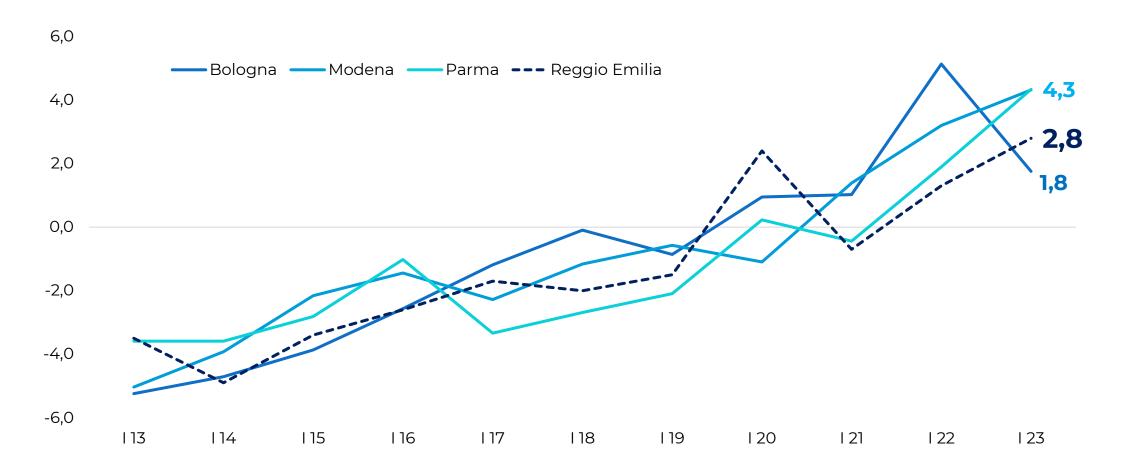


#### **PARMA**

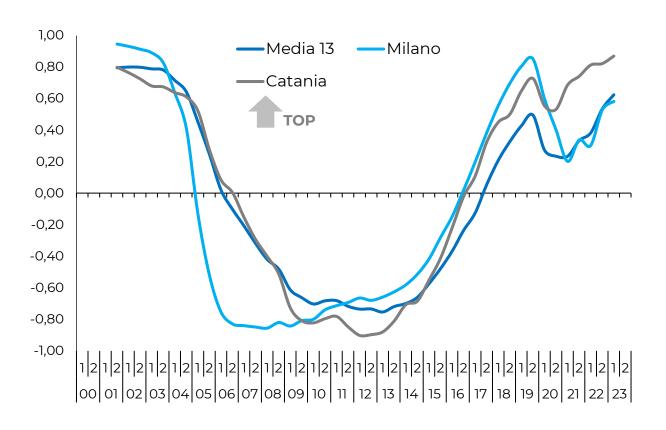


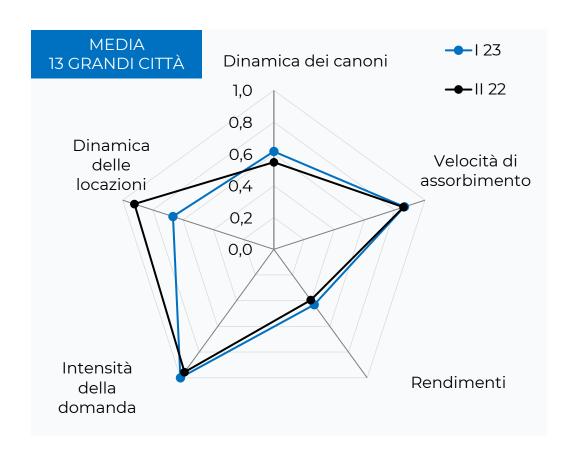
#### PREZZI MEDI DI ABITAZIONI USATE

(Variazioni % annuali)

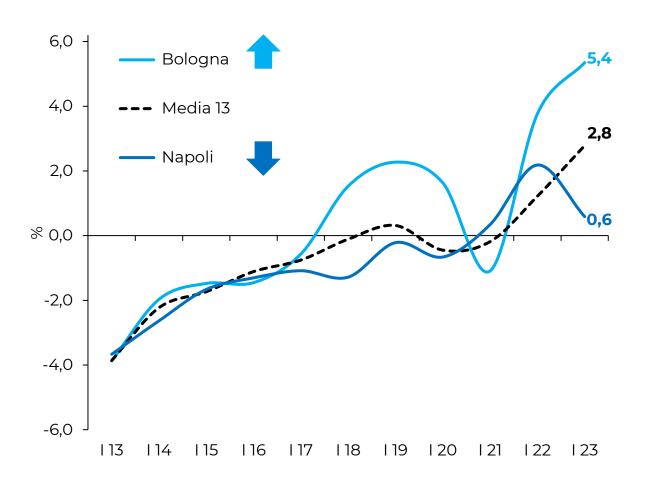


## LOCAZIONE - INDICE PERFORMANCE RESIDENZIALE (13 GRANDI CITTÀ)





## 13 GRANDI CITTÀ – EVOLUZIONE CANONI DI ABITAZIONI (Variazioni % annuali)



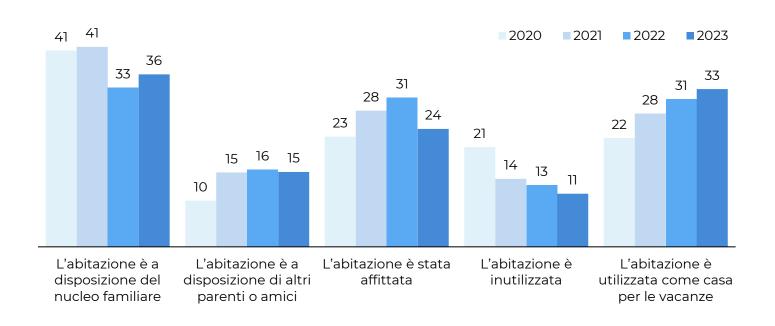
## 13 GRANDI CITTÀ – CANONI DI ABITAZIONI USATE (Variazioni % semestrali)

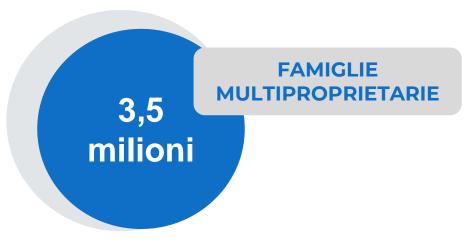
Semestri	Abitazioni
2023 H1/2022 H2	+1,7
2022 H2/2022 H1	+1,1
2022 H1/2021 H2	+0,9
2021 H2/2021 H1	+0,4
2021 H1/2020 H2	+0,6
2020 H2/2020 H1	-0,8
2020 H1/2019 H2	-0,7
2019 H2/2019 H1	+0,2

## LOCAZIONE UNICA VIA | TROPPA DOMANDA PER POCA OFFERTA

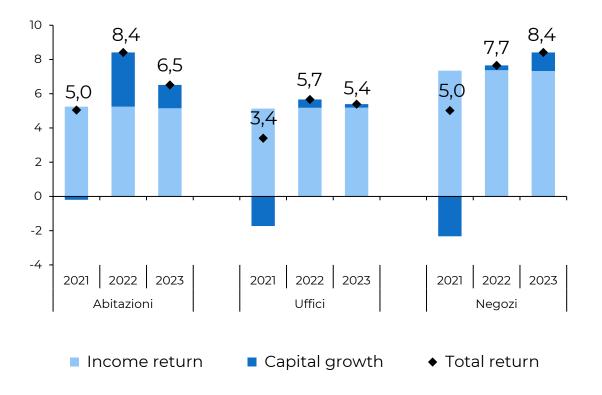
#### ITALIA - SECONDE CASE POSSEDUTE DALLE FAMIGLIE PER TIPOLOGIA DI UTILIZZO

(% sul totale delle famiglie che possiedono seconde case)

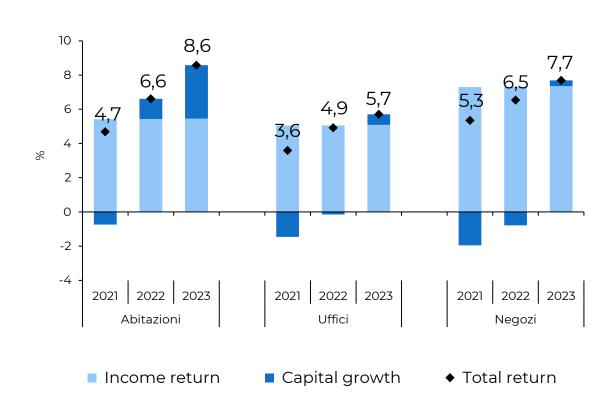




#### 13 GRANDI CITTÀ (%)



#### 13 CITTÀ INTERMEDIE (%)



### IL FASCINO DEGLI AFFITTI BREVI

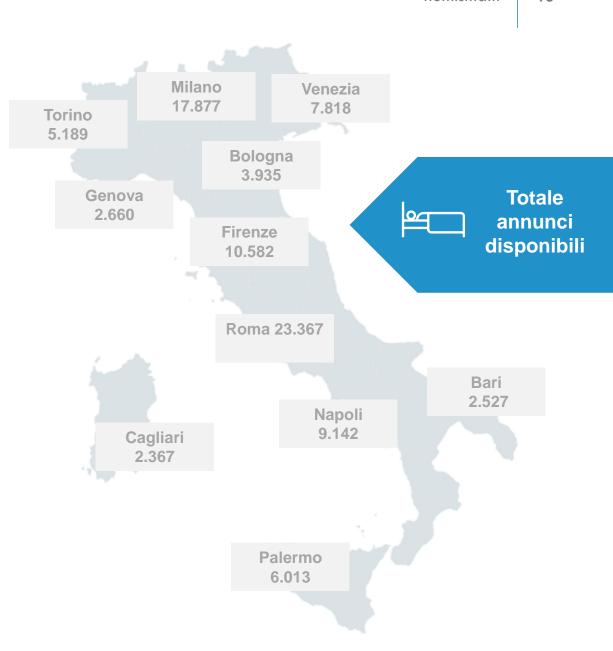
#### **MARKET PERFORMANCE NEGLI ULTIMI 12 MESI**

Città	Annual revenue (migliaia)	Occupancy	ADR¹ (€)	RevPAR² (€)	
Roma	51,3	80%	175,9	151,2	
Firenze	50,9	76%	183,0	148,5	
Venezia	56,0	74%	206,9	161,0	
Bologna	32,7	70%	128,4	95,2	
Napoli	27,7	67%	112,9	82,1	
Bari	25,7	67%	104,3	75,0	
Milano	35,9	66%	150,1	104,4	
Genova	26,6	66%	109,6	77,6	
Palermo	23,1	63%	100,4	67,9	
Torino	20,7	59%	95,8	61,4	
Cagliari	24,3	58%	114,8	71,2	

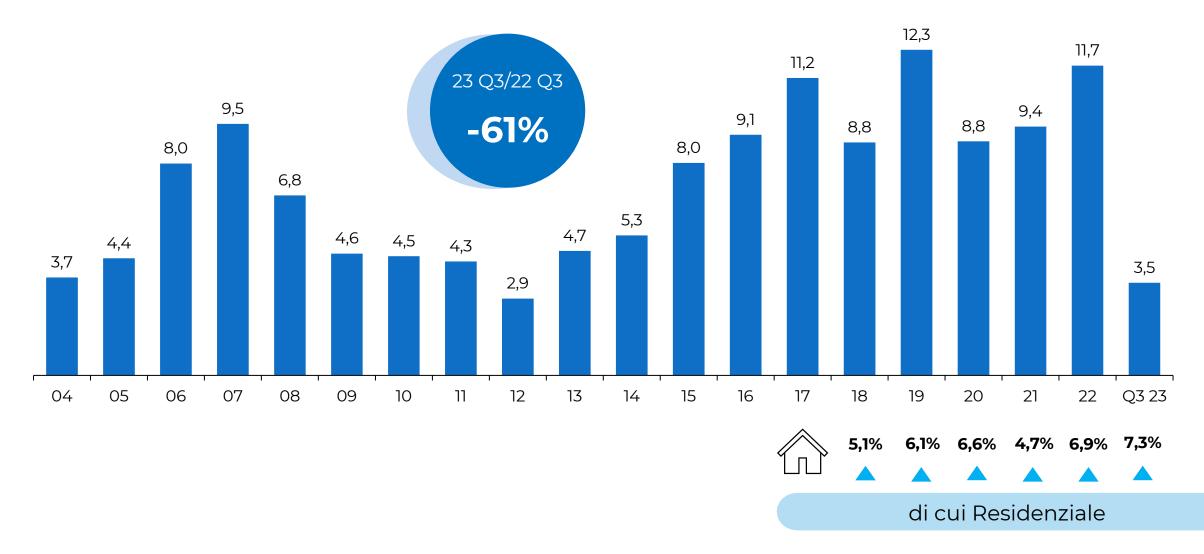
<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Tariffa media giornaliera

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Ricavo per camera disponibile

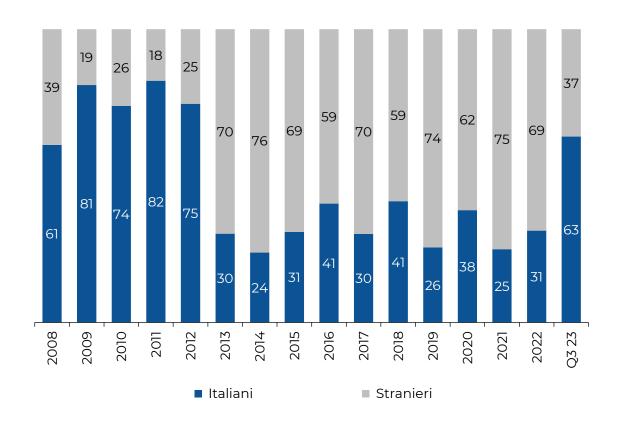




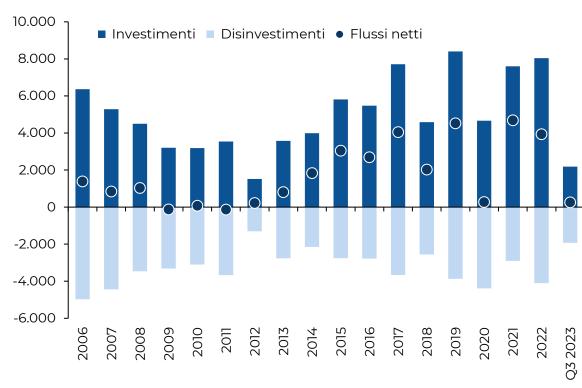
## INVESTIMENTI IMMOBILIARI CORPORATE (Miliardi di euro)



#### **PER ORIGINE DELL'INVESTITORE (%)**

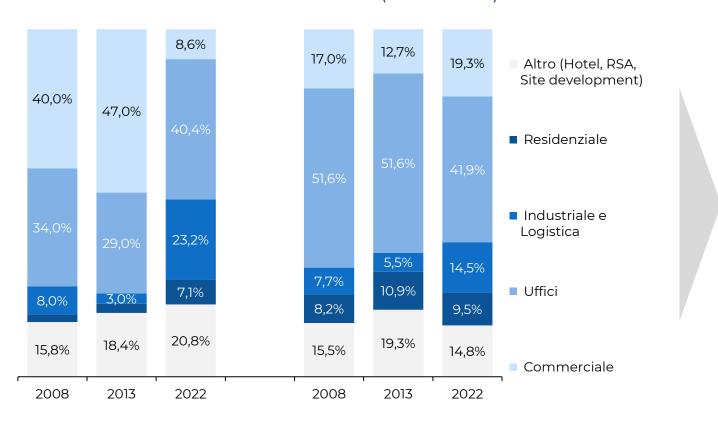


## INVESTIMENTI E DISINVESTIMENTI DI OPERATORI STRANIERI IN ITALIA (Milioni di euro)



## IMMOBILI CORPORATE INVESTIMENTI E ASSET ALLOCATION

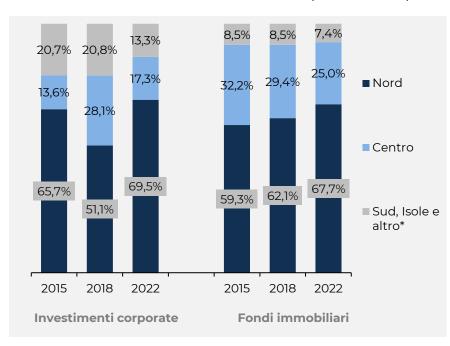
#### **DISTRIBUZIONE PER TIPOLOGIA** (% sul totale)



Investimenti corporate

Fondi immobiliari

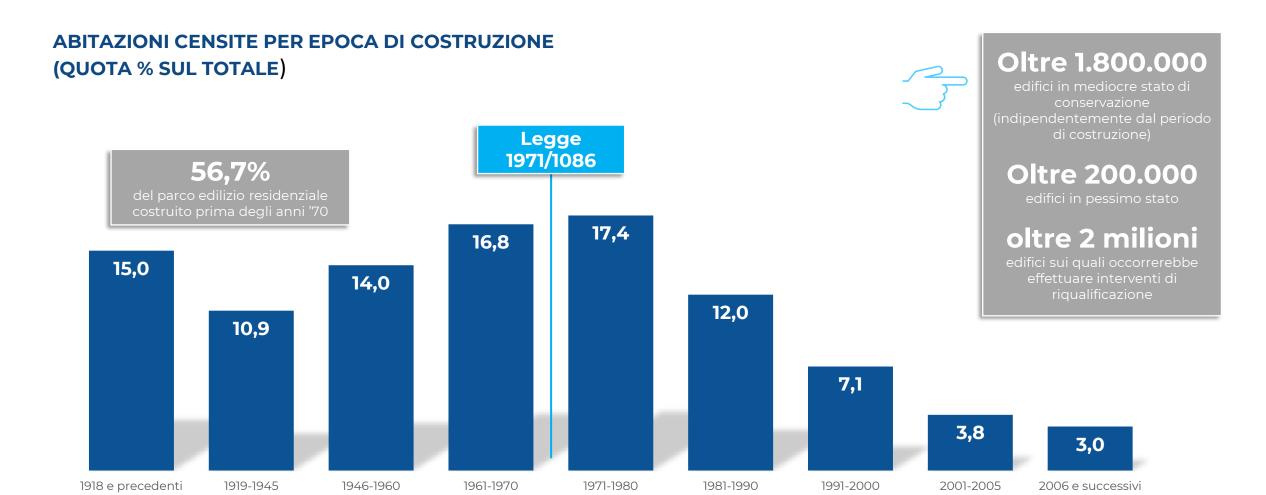
#### **DISTRIBUZIONE PER LOCALITÀ** (% sul totale)



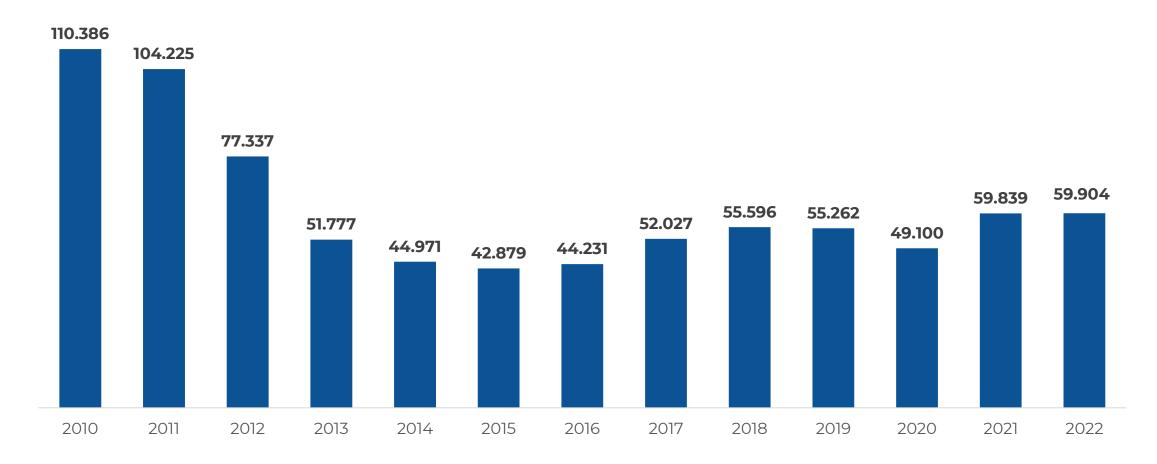
#### DRIVER DELLA DOMANDA

#### (Famiglie disposte a pagare un sovrapprezzo per caratteristica)





#### ITALIA - NUMERO DI ABITAZIONI IN NUOVI FABBRICATI



Fonte: ISTAT





#### **COSA**

- Rigenerazione
- Housing (social, student, senior)

#### CHI



- Pubblico (semplificando e coinvestendo)
- Privato (innovando e contenendo aspettative di rendimento)

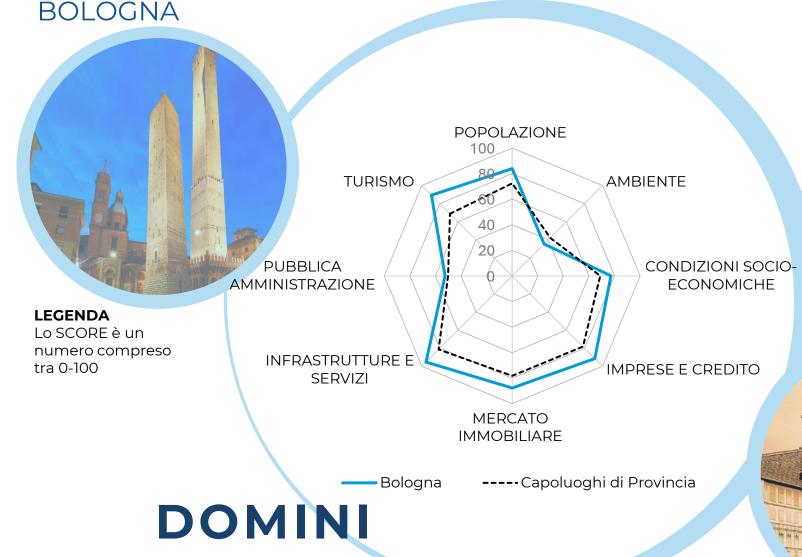


#### **CONDIZIONE**

Il costo degli immobili dismessi sia l'ultimo fattore di produzione ad essere remunerato CONGIUNTURA IMMOBILIARE IN ITALIA

- FOCUS SUL MERCATO IMMOBILIARE BOLOGNESE
- ESIGENZA DI RIQUALIFICAZIONE PRIMA E DOPO IL SUPERBONUS E LA CESSIONE DEL CREDITO

### CARATTERISTICHE DI CONTESTO SOCIO-TERRITORIALE E ATTRATTIVITÀ DI





ITALY2INVEST è una piattaforma integrata nel portale dell'Osservatorio Immobiliare di Nomisma e consiste in una soluzione informativa in grado di misurare attrattività e caratteristiche del contesto a livello comunale, ideata per supportare le valutazioni immobiliari e di investimenti, la misurazione del potenziale di catchment area d'interesse e l'analisi di benchmarking territoriale. ITALY2INVEST fornisce 120 indicatori e 8 SCORE di dominio ed uno SCORE generale di ATTRATTIVITA', relativi a 7.954 comuni italiani.

Comune di Bologna Popolazione 392.203 ab. Superficie 141 kmq

### DOMINI





MEDIA CAPOLUOGHI DI PROVINCIA







## CONDIZIONI SOCIO ECONOMICHE





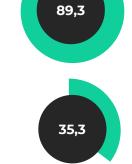
#### **IMPRESE E CREDITO**





#### **TURISMO**

**AMBIENTE** 







#### Analisi socio-territoriale e attrattività di Bologna

- Popolazione in crescita negli ultimi 5 anni (contro calo nei capoluoghi di provincia).
- Tasso di natalità superiore ai capoluoghi di provincia.
- Saldo migratorio molto positivo.
- Alta quota di residenti stranieri.
- Elevato reddito medio per contribuente (28.249 euro).
- Quota di contribuenti a basso reddito inferiore alla media dei capoluoghi di provincia.
- Elevato tasso di attività e di scolarizzazione della popolazione.
- Alta (Manifattura) e altissima (Commercio e Servizi) densità di imprese.
- Altissima densità di imprese startup innovative.
- · Alta densità di imprese straniere.
- · Alta densità di imprese femminili.
- Elevata disponibilità di esercizi ricettivi.
- Buon indice di gradimento espresso dai turisti.
- · Altissima densità di arrivi turistici.
- Media incidenza dei turisti stranieri.
- Alta quota di suolo consumato.
- Alta quota di vetture a bassa emissione (Euro 5 e Euro 6)
- Quota di raccolta differenziata medio-alta (55% dei rifiuti solidi urbani)

### **DOMINI**



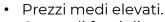








Alta vivacità del mercato residenziale.



• Quota di famiglie con abitazione di proprietà (61%) inferiore alla media dei capoluoghi di provincia.

#### INFRASTRUTTURE E SERVIZI



- Alta spesa per famiglia e minori, anziani, disabili, fragilità.
- Alta dotazione di infrastrutture e servizi culturali.
- Altissima dotazione di scuole.
- Alta dotazione di mezzi per il TPL.
- Alta densità di stazioni per servizi di trasporto.
- Alta densità di case di cura e ospedali in termini di consistenza.

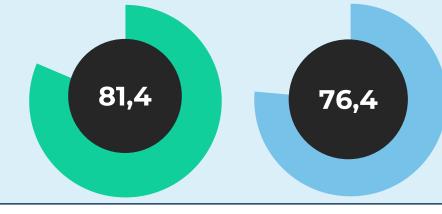






- Buona capacità di spesa.
- Alto grado di autonomia impositiva e di capacità di riscossione.





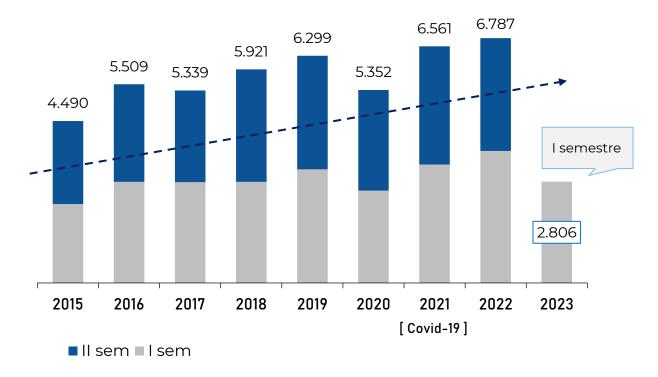
Città attrattiva e dinamica, Bologna eccelle nella presenza dei servizi alla persona, nelle infrastrutture di trasporto e nella vivacità del mercato residenziale.

Altissima densità di servizi e attività commerciali, vanta una pubblica amministrazione con buona capacità di spesa e un alto grado di autonomia impositiva.

La millenaria vocazione di città universitaria si fonde oggi con una molto recente ma già consolidata vocazione turistica.

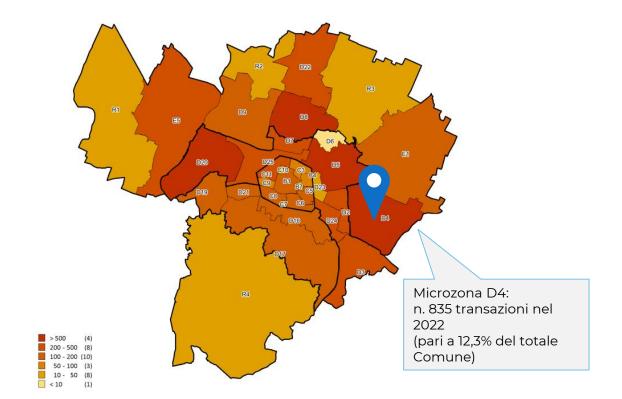
- Compravendite A consuntivo 2022, Bologna presentava un numero di compravendite pari a 6.787 compravendite, con un incremento del 3,4% rispetto al 2021. Il dato rappresenta il picco degli ultimi 15 anni.
- In termini assoluti le macroaree\* Cintura esterna nord e Urbana periferica, che individuano i territori più pianeggianti, a nord del centro storico, registrano i maggiori volumi di compravendita e racchiudono una quota di NTN pari ad oltre il 70% dell'intero mercato comunale.
- Turnover di mercato L'indicatore di intensità del mercato IMI dell'intero comune corrisponde al 2,96% di stock compravenduto, con una variazione rispetto al 2021 pari a +0,09; per le singole macroaree la differenza IMI segue l'andamento positivo o negativo delle contrattazioni, oscillando da -0,07 per la macroarea Urbana periferica a +0,27 per la Cintura esterna nord.
- Quotazioni Nel complesso le quotazioni risultano stabili con lievi incrementi compresi tra +0,2% registrato nella zona Cintura esterna sud e +1,7% registrato nella zona Collinare; la quotazione media nell'intero comune di Bologna, pari a 2.774 €/mq, risulta in aumento di +0,5%.
- Nel dettaglio, le macroaree urbane maggiormente apprezzate sono quella Collinare, con 3.883 €/mq, la Cintura esterna sud e il Centro storico che, rispettivamente, raggiungono quotazioni pari 3.570 e 3.063 €/mq.
- Di fatto, sono le macroaree che detengono i maggiori volumi degli scambi a registrare le quotazioni più basse, ovvero: macroarea Cintura esterna nord €/mq 2.678 e macroarea **Urbana periferica €/mq 2.424 (in cui si trova la microzona D4).**
- Locazione Il mercato della locazione continua ad essere piuttosto dinamico grazie ad una domanda in costante ascesa che ha spinto al rialzo i canoni del 3,7% nel corso del primo semestre del 2023 e del 5,4% su base annuale. La velocità di assorbimento del mercato è ormai talmente elevata che i tempi medi di locazione sono ridotti ad 1 mese circa, sia che si tratti di abitazioni usate che di nuove.
- · Tale dinamica supporta la crescita dei canoni.

#### **TREND COMPRAVENDITE 2015-2023**

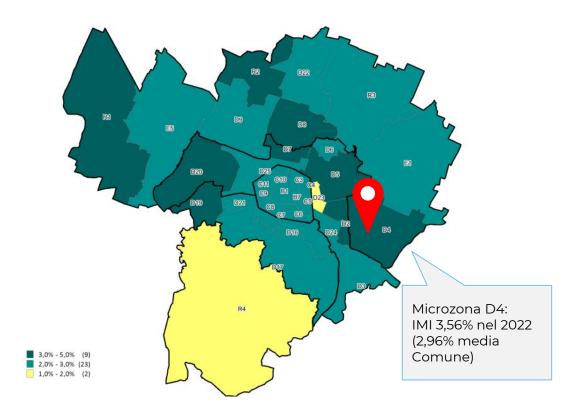


Fonte: elaborazioni Nomisma su dati Agenzia delle Entrate

#### Distribuzione compravendite 2022 nelle zone OMI del Comune di Bologna



#### Distribuzione IMI\* 2022 nelle zone OMI del Comune di Bologna

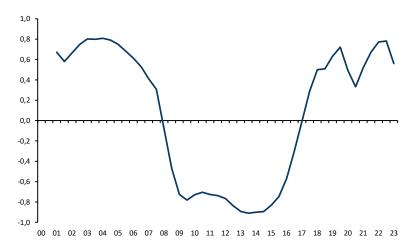


Le differenti gradazioni di colore rappresentano le diverse concentrazioni di NTN nelle zone OMI di Bologna. La microzona D4 è tra le aree con il maggior numero di transazioni.

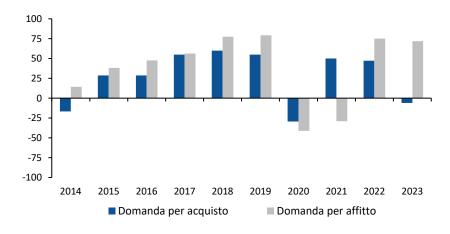
Le differenti gradazioni di colore rappresentano i diversi livelli di turnover (IMI) nelle zone OMI di Bologna. La microzona D4 è tra le aree con il turnover più elevato.

\*IMI = indicatore di intensità del mercato (Numero di transazioni normalizzate – NTN)/Stock catastale (%)

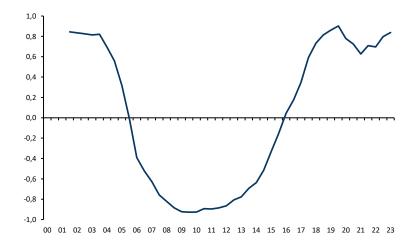
### Indice di performance del mercato residenziale dell'acquisto



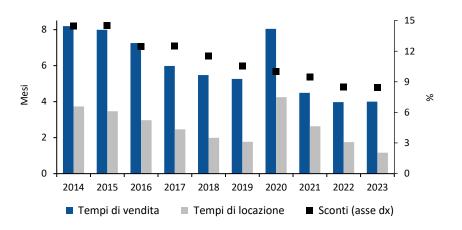
### Saldo dei giudizi di aumento e di calo della domanda di Abitazioni



### Indice di performance del mercato residenziale della locazione



#### Tempi e sconti sul prezzo richiesto di Abitazioni



- La domanda di alloggi per studenti sta crescendo più velocemente dell'offerta, spinta da una mobilità studentesca dinamica, questo sta portando gli investitori a cercare nuovi mercati alla ricerca di opportunità.
- Il mercato è caratterizzato principalmente da quattro fattori, che accomunano le grandi città universitarie:
  - 1. Aumento degli studenti fuorisede → negli ultimi cinque anni +10% Italia e +14% a Bologna
  - 2. Carenza strutturale di alloggi per studenti universitari → in Italia l'offerta strutturata (\*) soddisfa circa il 7% della domanda proveniente dagli studenti fuori sede. Se si considera una copertura dell'offerta strutturata di almeno il 20% degli studenti fuorisede (tasso di copertura rilevato nei migliori paesi europei), si stima un fabbisogno teorico a livello nazionale di circa 114mila posti letto.
  - **3. Canoni di affitto elevati** nelle città universitarie, soprattutto di maggiori dimensioni, a causa della pressione sui canoni da imputare alla forte domanda ed alla carenza di offerta adeguata che possono limitare l'accesso alle università.
    - Fenomeni di disiscrizione di studenti a causa del tema dell'alloggio sono state recentemente segnalate dall'Università di Bologna.
    - Nell'ultimo anno è fortemente cresciuta la tensione sociale, a Bologna, con numerosi episodi di manifestazioni o di occupazione di immobilia da parte di associazioni studentesche che rivendicano il diritto ad un alloggio economicamente accessibile.
  - 4. Il fenomeno della scarsità di offerta residenziale riguarda anche il segmento della locazione tradizionale rivolta alle famiglie. Alle radici del problema, l'ampia quota di sfitto e il sempre crescente numero di unità immobiliare destinate all'affitto turistico short term (es. Airbnb) a **Bologna**.

CONGIUNTURA IMMOBILIARE IN ITALIA

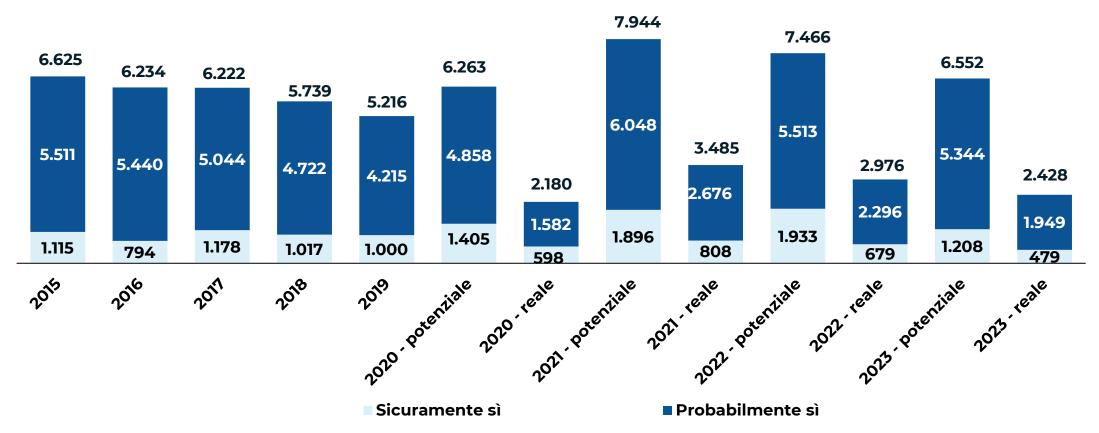
- FOCUS SUL MERCATO IMMOBILIARE BOLOGNESE
- ESIGENZA DI RIQUALIFICAZIONE PRIMA E DOPO IL SUPERBONUS E LA CESSIONE DEL CREDITO

- Percorso imprescindibile e non demandabile
- Spinta normativa

CHIAVE

- Efficientamento energetico del patrimonio
- Contenimento della spesa energetica in capo alle famiglie e limitazione della dipendenza energetica da altri Paesi
- Necessità di andare oltre il primo miglio del percorso, oltre al Superbonus

Famiglie che hanno intenzione di riqualificare la propria abitazioni nei prossimi 12 mesi – Distinzione tra domanda potenziale e domanda reale (numero famiglie, valori in migliaia)

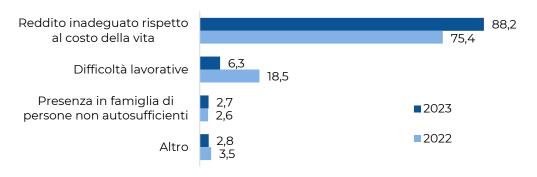


La domanda reale è espressa da una componente della domanda che si ritiene essere «sostenibile» in quanto dichiara che la propria situazione economica, reale e percepita, è migliore rispetto ad un anno fa.

Fonte: Nomisma, Indagine alle famiglie, anni vari

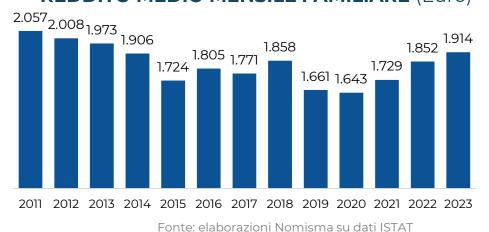
### MOTIVO PRINCIPALE DELL'INADEGUATEZZA DEL REDDITO FAMILIARE NEL FAR FRONTE ALLE NECESSITÀ PRIMARIE

(% famiglie con reddito non adeguato)



Fonte: indagine Nomisma alle famiglie, anni vari

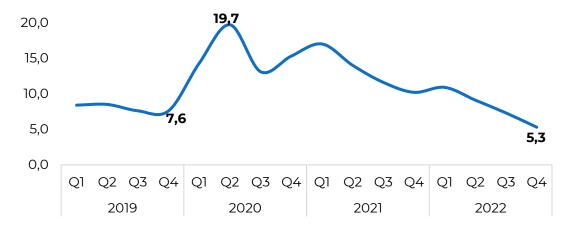
#### **REDDITO MEDIO MENSILE FAMILIARE** (Euro)



### ADEGUATEZZA DEL REDDITO FAMILIARE NEL FAR FRONTE ALLE NECESSITÀ PRIMARIE (% sul totale delle famiglie)



#### CAPACITÀ DI RISPARMIO DELLE FAMIGLIE (%)





Per 2 famiglie su 3 (68,6%) reddito inadeguato o appena sufficiente



Le famiglie più protagoniste vedono rifiuti bancari salire fino al 25-30%.



Non si è riusciti a programmare per tempo una **offerta abitativa** specialmente sociale e in locazione

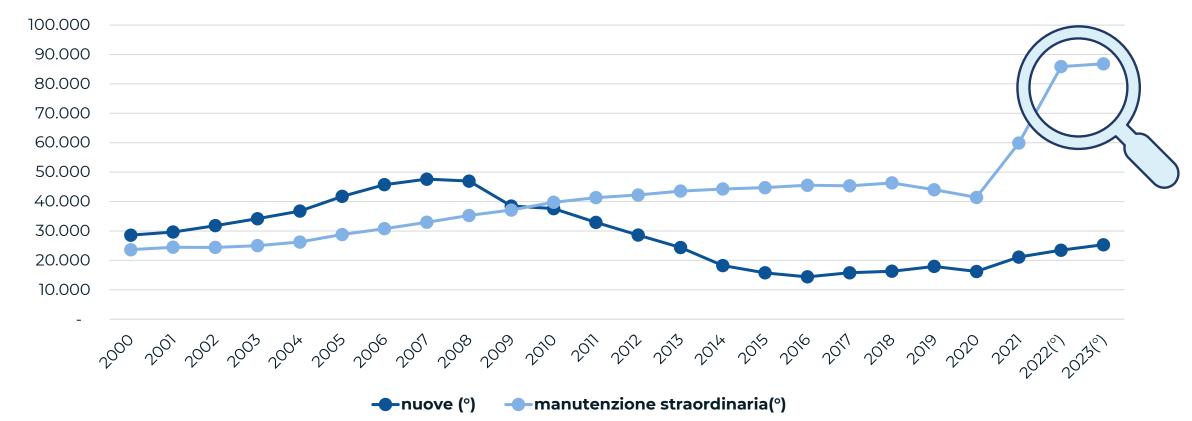
#### L'EVOLUZIONE DEL PROCESSO DI RISTRUTTURAIZONE NEGLI ANNI ...

Settore	Certificati Bianchi	Detrazioni fiscali	Conto Termico	Impresa 4.0	Fondi strutturali	Piano Informazione e Formazione	Marebonus e Ferrobonus	D.Lgs. 192/05 e D.Lgs. 26/6/15	Smart Working	Regolamenti Comunitari e Alta Velocità	Risparmio energetico conseguito nel 2020	Risparmio energetico Atteso al 2020	Obiettivo raggiunto (%)
Residenziale	0,76	3,49	0,2	-	-	0,04	-	1,84	-	-	6,33	3,67	172,5%
Terziario	0,16	0,03	0,07	-	0,03	0,01	-	0,09	0,43	-	0,82	1,23	66,6%
Industria	2,24	0,05	-	0,58	0,2	0,05	-	0,17	-	-	3,29	5,1	64,5%
Trasporti	0,01	-	-	-	0	-	0,16	-	-	2,12	2,29	5,5	41,6%
Totale	3,17	3,57	0,27	0,58	0,23	0,1	0,16	2,1	0,43	2,12	12,73	15,5	82,1%

Fonte: Elaborazione ENEA su dati Ministero dello Sviluppo economico, Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti, ISTAT, Gestore dei Servizi Energetici S.p.A., FIAIP, ENEA

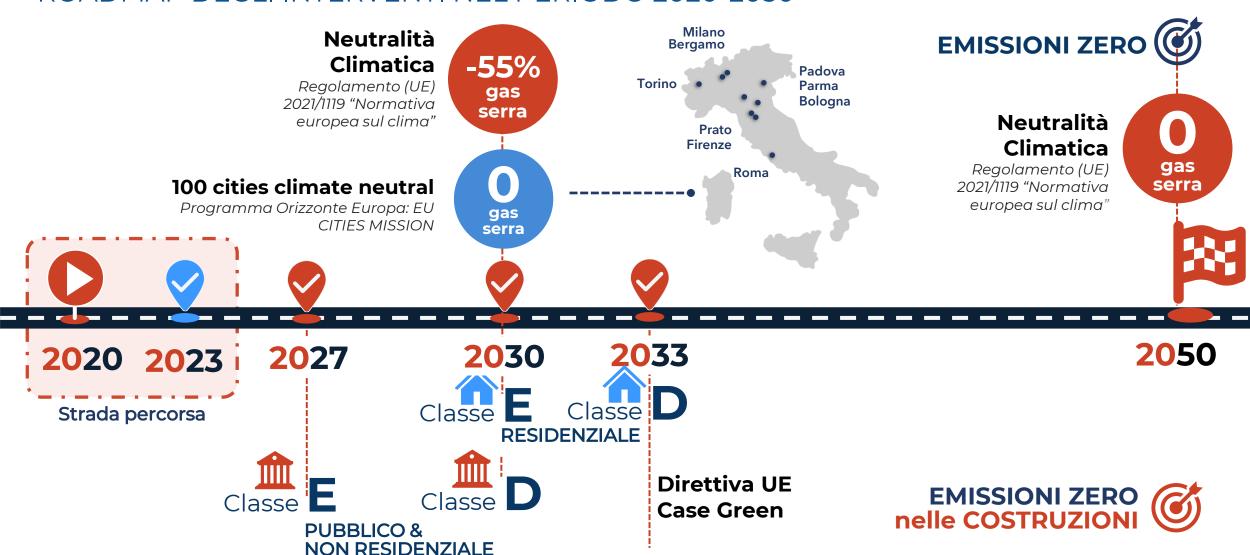
#### Investimenti in costruzioni residenziali, 2000-2023 (in ml di euro)

Il patrimonio residenziale italiano è mediamente obsoleto e con scarse performance energetiche. Questo fattore, unitamente ai bassi investimenti in nuove costruzioni rende necessari ingenti investimenti di manutenzione straordinaria e riqualificazione del patrimonio esistente. Il Superbonus si è rivelato un strumento efficace per innescare tali investimenti.

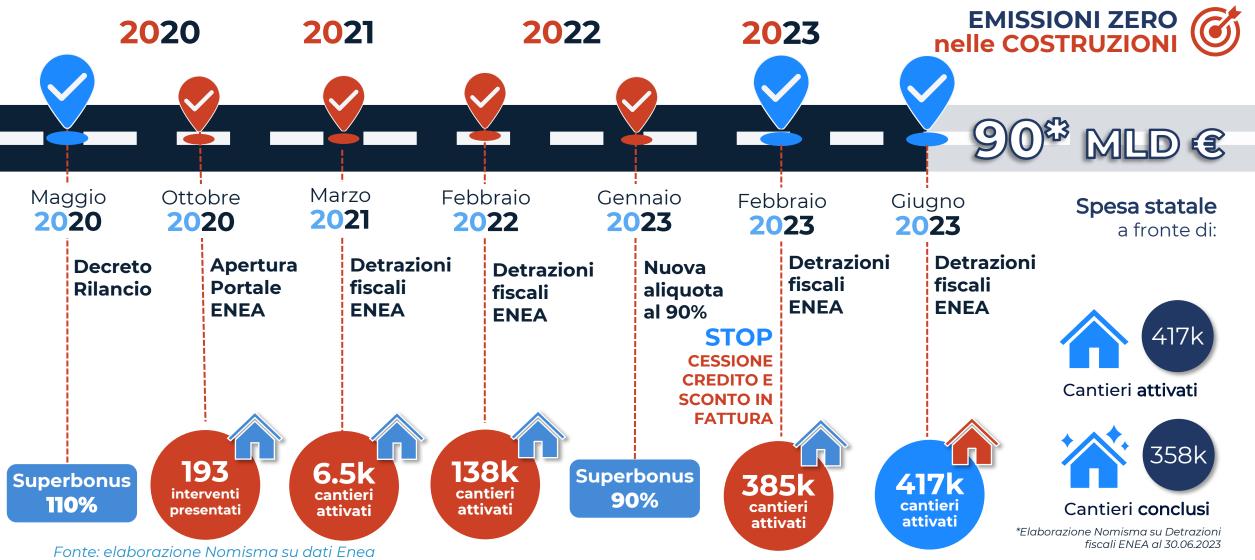


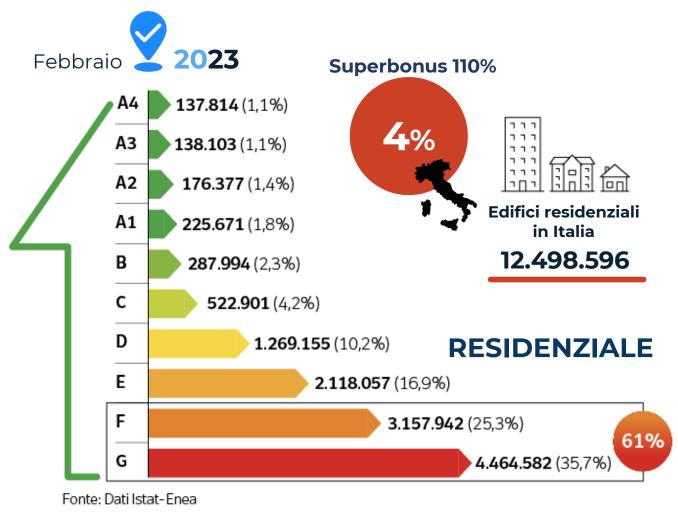
° stime ANCE Fonte: Ance

### LE ATTESE DELL'EUROPA E GLI SFORZI NECESSARI ROADMAP DEGLI INTERVENTI NEL PERIODO 2020-2050



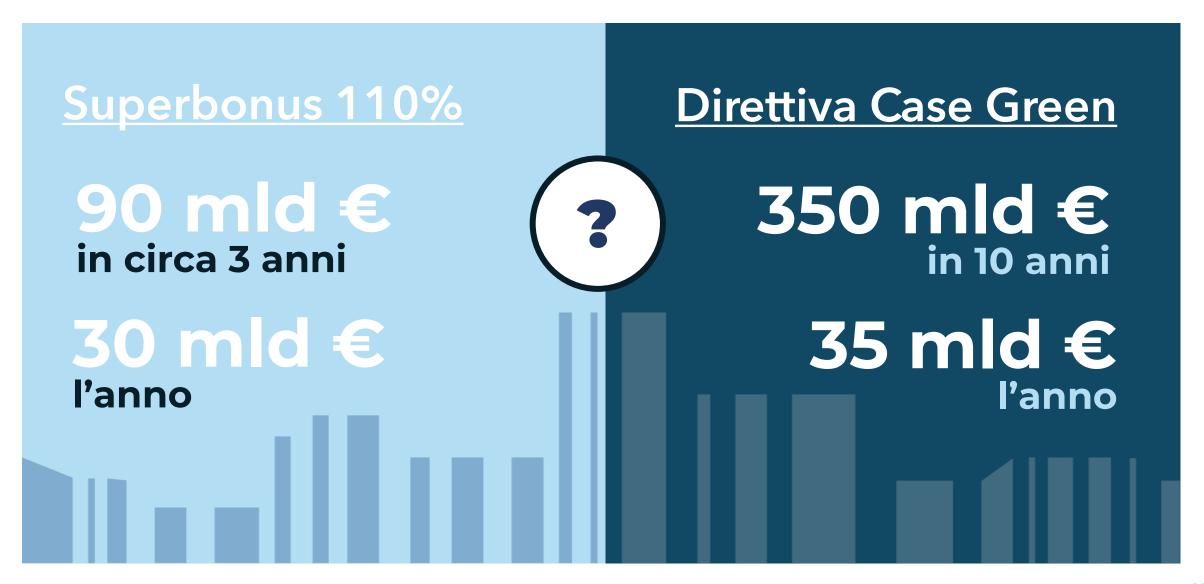
Fonte: elaborazione Nomisma





## IL 61% DEGLI EDIFICI RESIDENZIALI ITALIANI SI TROVA IN CLASSE F O G

#### **OBBLIGO DI INTERVENTO** DIRETTIVA CASE GREEN dello stock 1,8 abitativo | edifici 15% più inquinanti | milioni di edifici Performance richieste 100k 260k 180k edifici **nel** edifici **nel** VS edifici l'anno 2021 2022 per 10 anni **Direttiva Case Green Superbonus 110% QUALE SPESA È NECESSARIA?** 90 mld € **Superbonus 110% Direttiva Case Green**



## Superbonus...

## DOMANDA STRUTTURALE DI RIQUALIFICAZIONE

da parte delle famiglie

#### **METODO E TRASPARENZA**

per la filiera edilizia

TRANSIZIONE ECOLOGICA del Paese

#### **SHOCK ESPANSIVO**

fino ad almeno 71,8 miliardi di Euro

METODO EDILIZIO BASATO SUL RISULTATO

## ...o Supermalus

## STILLICIDIO NORMATIVO E FINANZIARIO per gli attori del mercato

## EFFETTO SCORAGGIAMENTO

per le famiglie

## TEMPI CORTI E AUMENTI DEI PREZZI a svantaggio

della finanza pubblica

#### **AUMENTO DISEGUAGLIANZE**

tra territori e beneficiari

- 1
- La **reintegrazione della Cessione del Credito**, meccanismo insostituibile per la sostenibilità del processo
- La combinazione delle aliquote statali agli strumenti di incentivazione ESCO
- L'incentivazione graduale, secondo un **Principio di Priorità**
- 4

La **Programmazione di dettaglio**, che garantisca date e condizioni certe per i soggetti interessati