

PNO Consultants – Innovation Granted

Supporting you in the challenging steps of innovation



DI COSA PARLIAMO OGGI

1. CiaoTech PNO – CHI SIAMO

2. Open Innovation: INNOVATION PLACE

3. COME PUOI FINANZIARE LA TUA INNOVAZIONE IN EU

4. CASI DI SUCCESSO



CiaoTech PNO – CHI SIAMO



- Offices in 6 countries
- 2000+ direct clients
- 10.000+ organisations network
- Over € 1 billion total funding value
- Success rate 3 times higher than average

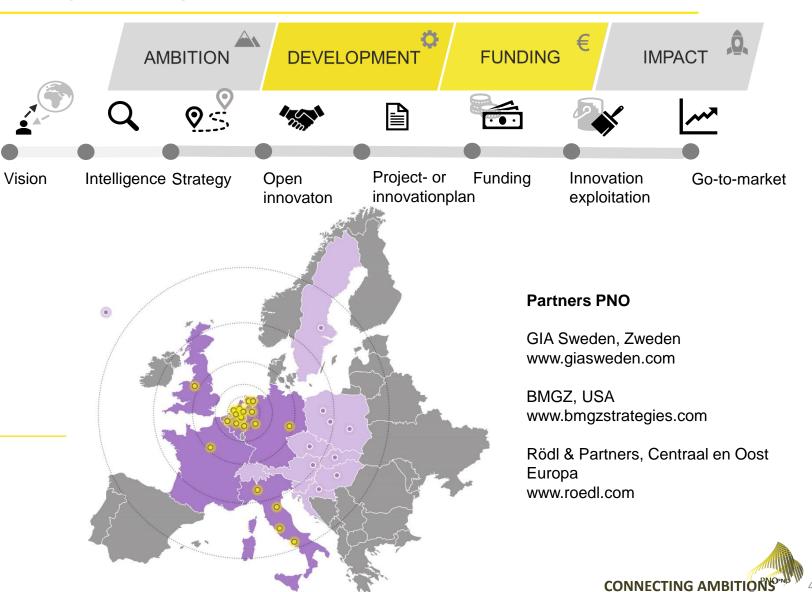
CiaoTech PNO – CHI SIAMO

260 Esperti di Settore 60% Tecnici – 40 % business (PhD, Mba) ✓ Energy

✓ Environment & Circular Economy✓ ICT

✓ Life Science & Health

- ✓ Transport
- ✓ Water
- ✓ Universities & Research
- ✓ Circular Economy
- ✓ Health
- √ BioTech
- ✓ Agro & Bioeconomy
- √ Chemistry
- ✓ Education & Labour



CiaoTech PNO - CHI SIAMO

EXAMPLES OF ORGANISATIONS WE PROUDLY WORK FOR or WITH...in the Energy Field















































INNOVATION PLACE



The Platform for the Management of your Project

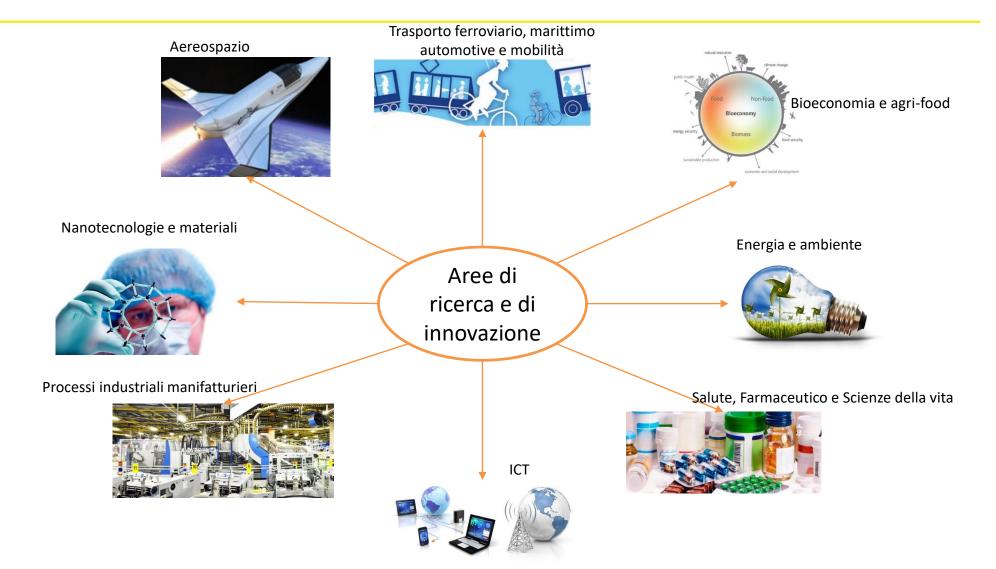
INNOVATION PLACE: Che cosa è?

PIATTAFORMA DI OPEN INNOVATION DI SUPPORTO AI PROCESSI DI RICERCA E DI INNOVAZIONE

- ❖ Piattaforma di proprietà di PNO, la più grande società Europea di gestione dell'innovazione e di supporto nell'accesso ai finanziamenti pubblici;
 - ❖ Diffusione della piattaforma Innovation Place in 6 Paesi Europei;
- Più di 40,000 organizzazioni pubbliche e private usano la piattaforma Innovation Place per i loro processi di ricerca e di innovazione.

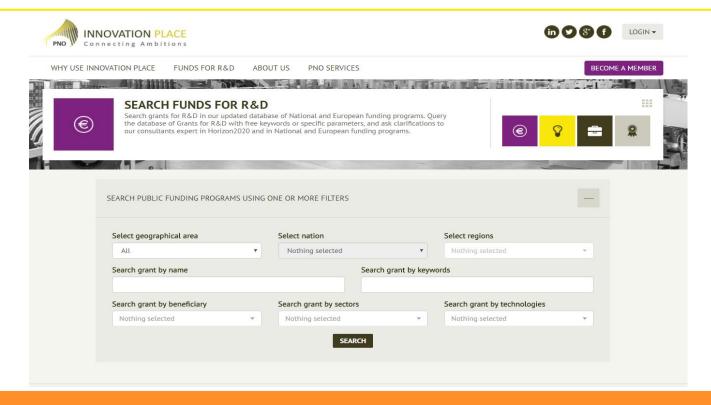
Ricerca dei Consultare idee di progetto Opportunità di collaborazione l'innovazione

INNOVATION PLACE: Progetti di ricerca





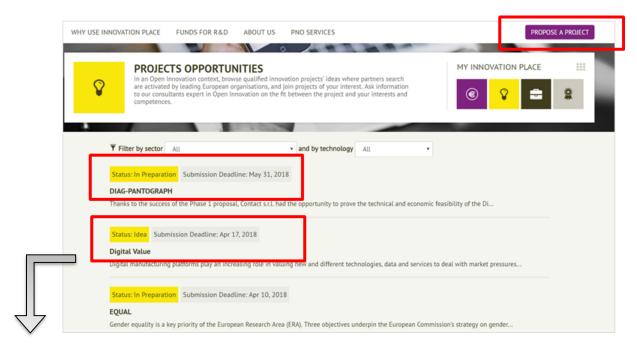
INNOVATION PLACE: Ricerca di finanziamenti per R&D



Innovation Place consente di ricercare finanziamenti pubblici regionali, nazionali ed europei, per supportare i processi di ricerca e di innovazione.

INNOVATION PLACE: Opportunità di collaborazioni

Innovation Place consente alle organizzazioni registrate di:



PROPORRE IDEE PROGETTUALI

Ogni idea verrà analizzata da un consulente PNO e inserita nel giusto network di collaborazioni

TROVARE OPPORTUNITÀ DI PARTECIPAZIONE A PROGETTI

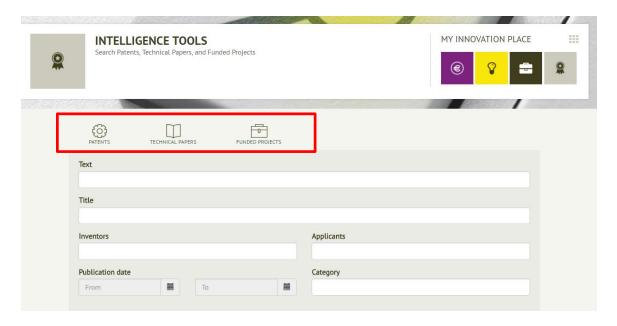
In un contesto di Open Innovation, consultare le idee progettuali in cui è attiva una ricerca partner e candidarsi per il completamento del consorzio.



INNOVATION PLACE: Strumenti per l'innovazione

Innovation Place consente alle organizzazioni registrate e validate da Consulenti PNO di effettuare ricerche su database di:

- Brevetti;
- Pubblicazioni scientifiche;
- Progetti finanziati a livello nazionale ed europeo.



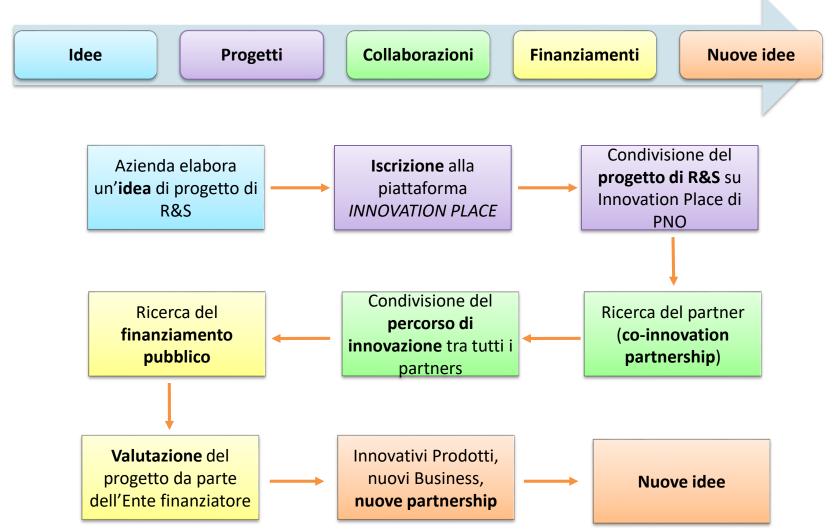
INNOVATION PLACE: Gestire il progetto di ricerca

Innovation Place offre:

- Spazio per la condivisione e la gestione di documenti, necessario in qualsiasi progetto collaborativo di ricerca e innovazione;
- Strumenti per facilitare le attività del progetto di ricerca e innovazione;
- Consentire ai soli partner di progetto di accedere ai documenti;
- Possibilità per i partner del progetto di caricare documenti e creare nuove cartelle (in cartelle con diritti specifici per scrivere);
- Ogni partner può aggiungere un evento al calendario del progetto attraverso un semplice modulo, specificando Data, Ore, Titolo e Descrizione e/o può creare un doodle, un poll o partecipare a un forum per i commenti e avere accesso a specifiche mailing list create ad hoc per il progetto



INNOVATION PLACE: Approccio win-win



INNOVATION PLACE: Take home message

- 1. Innovation Place è la piattaforma di innovazione di proprietà del gruppo PNO;
- 2. Innovation Place consente di collaborare con la più grande organizzazione Europea di gestione dell'innovazione esperta in tutte le aree tecnologiche;
- 3. Innovation Place supporta la ricerca e l'innovazione grazie alla possibilità di ricercare partnership, progetti di ricerca per i quali candidarsi come partner, finanziamenti pubblici per ricerca e innovazione, consultazione di database di brevetti, pubblicazioni scientifiche e progetti finanziati



INNOVATION PLACE: Next steps

- Esplora il sito di Innovation Place: https://www.innovationplace.eu/;
- Clicca su BECOME A MEMBER e registra gratuitamente la tua organizzazione;
- Rimani aggiornato su tutte le opportuntà offerte dalla ricerca e dall'innovazione;
- Per ogni necessità contatta il team di PNO dedicato alla gestione della piattaforma Innovation Place: innovationplace@pnoconsultants.com















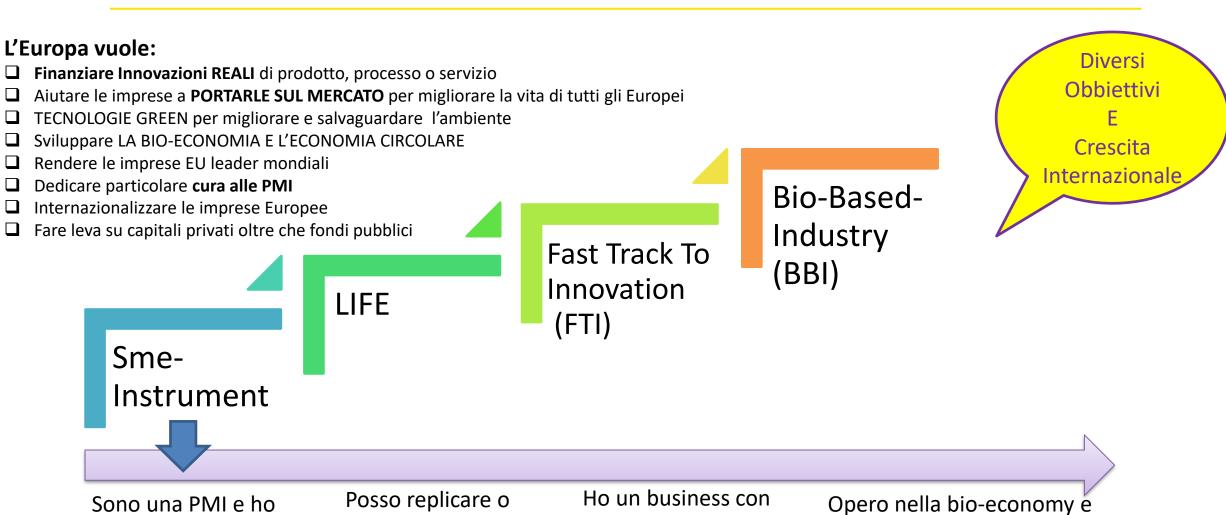


L'Europa vuole:

- ☐ Finanziare Innovazioni REALI di prodotto, processo o servizio
- ☐ Aiutare le imprese a PORTARLE SUL MERCATO per migliorare la vita di tutti gli Europei
- ☐ TECNOLOGIE GREEN per migliorare e salvaguardare l'ambiente
- ☐ Sviluppare LA BIO-ECONOMIA E L'ECONOMIA CIRCOLARE
- ☐ Rendere le imprese EU leader mondiali
- ☐ Dedicare particolare cura alle PMI
- ☐ Internazionalizzare le imprese Europee
- ☐ Fare leva su capitali privati oltre che fondi pubblici



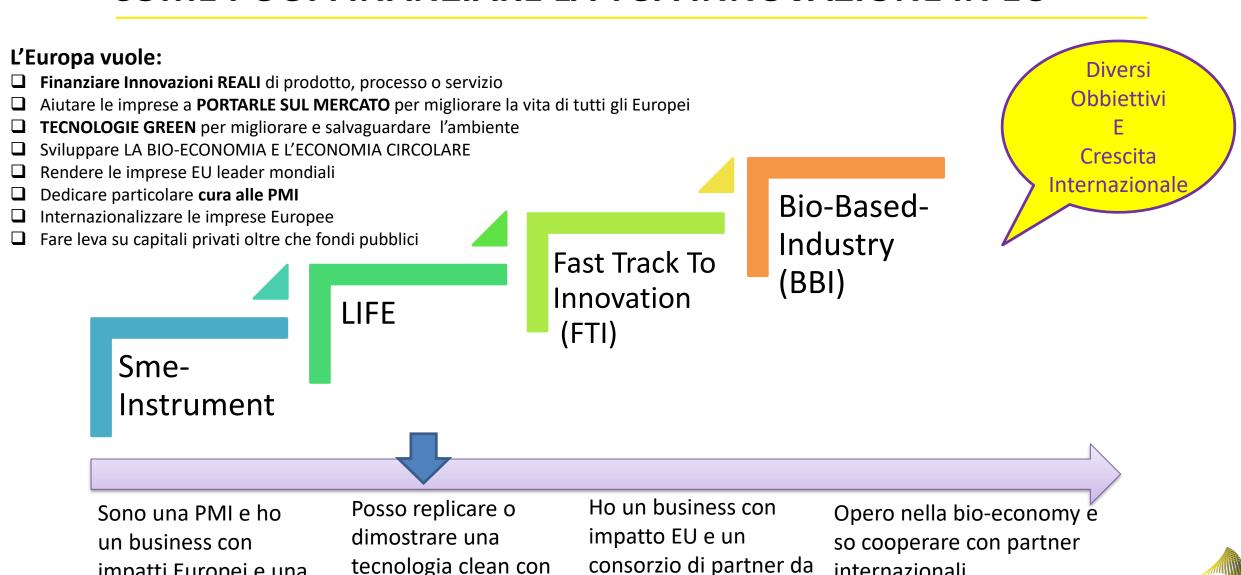




Sono una PMI e ho un business con impatti Europei e una scalabilità estrema Posso replicare o dimostrare una tecnologia clean con impatto Europeo Ho un business con impatto EU e un consorzio di partner da almeno 3 paesi EU

Opero nella bio-economy e so cooperare con partner internazionali

CONNECTING AMBI



almeno 3 paesi EU

internazionali

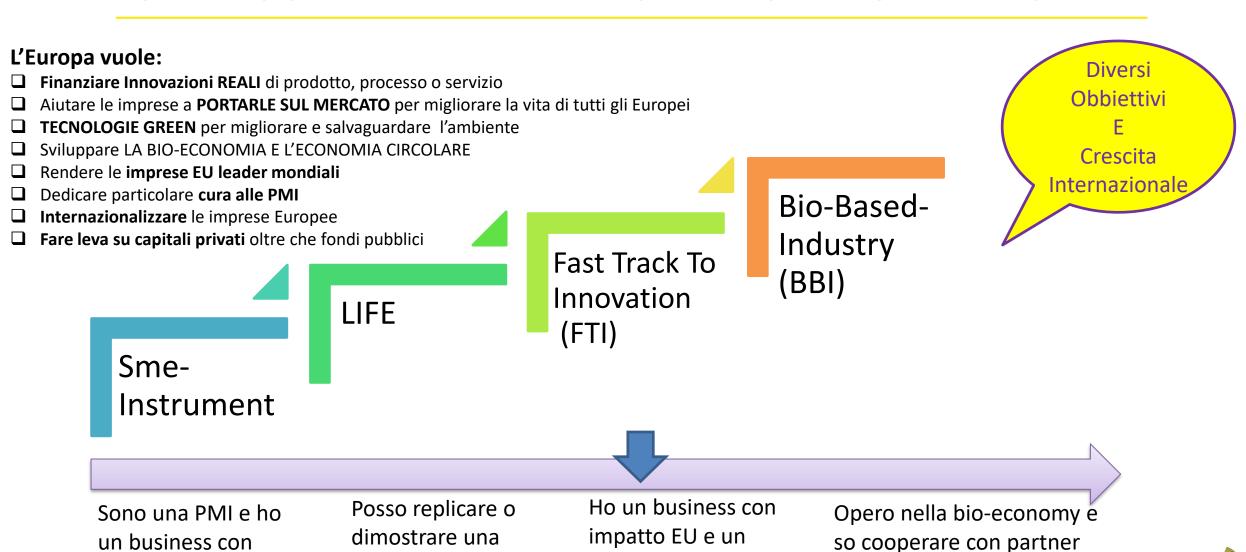
CONNECTING AMBI

tecnologia clean con

impatto Europeo

impatti Europei e una

scalabilità estrema



tecnologia clean con

impatto Europeo

impatti Europei e una

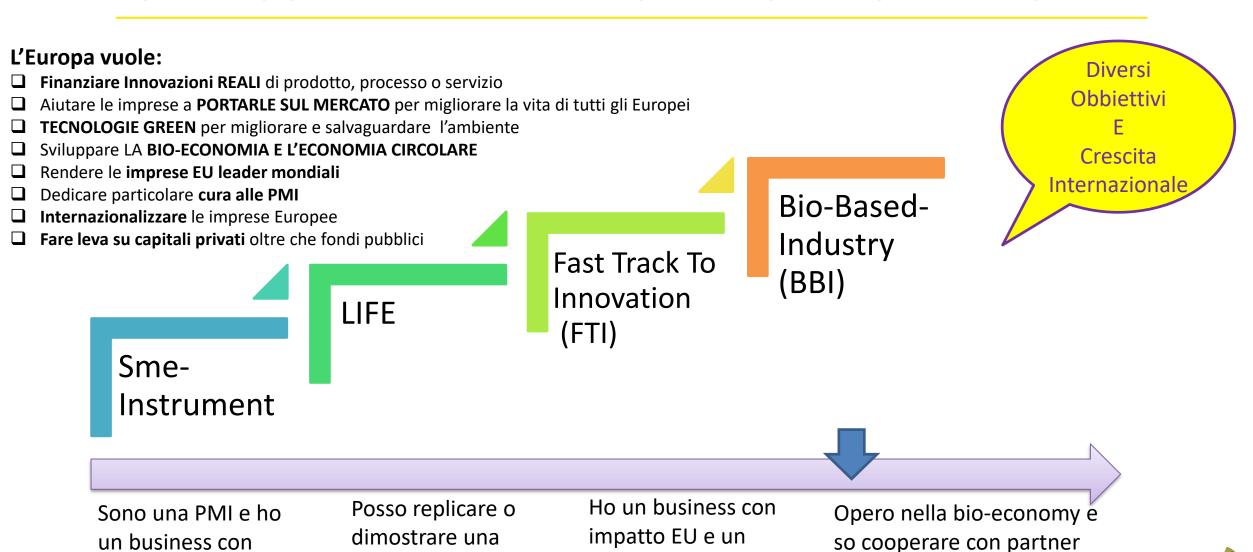
scalabilità estrema

consorzio di partner da

almeno 3 paesi EU

internazionali

CONNECTING AMBI



tecnologia clean con

impatto Europeo

impatti Europei e una

scalabilità estrema

consorzio di partner da

almeno 3 paesi EU

internazionali

CONNECTING AMBITI

PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

SME-I e FTI sono bandi, facenti parte di Horizon 2020, che finanzia progetti Close-To-Market con un approccio *bottom-up: Il tema non è imposto ma proposto*

550 Mio € Anno (2018-2020)

ELEGIBILITA: EU-28



- Possono Partecipare solo PMI e Start-up anche in forma singola
- Grandi Imprese e Centri di Ricerca solo come fornitori o con prestazioni "in-kind"



- Può partecipare ogni tipo di organizzazione
- Almeno 3 da almeno 3 paesi diversi
- Almeno il 60% del budget allocato ai partners industriali – oppure-almeno 2 partners industriali nel consorzio di 3 o 4, o almeno 3 partners industriali in un consorzio di 5 partners

100 Mio € Anno (2018-2020)

PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

SME-I e FTI sono bandi, facenti parte di Horizon 2020, che finanzia progetti Close-To-Market con un approccio *bottom-up: Il tema non è imposto ma proposto*

ELEGIBILITA: EU-28

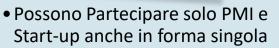
Economy

ICT Space Energy Security Earth & Environment Food and Health beverages

Financials

Agriculture and Rural development

SMEs in



 Grandi Imprese e Centri di Ricerca solo come fornitori o con prestazioni "in-kind"



- Può partecipare ogni tipo di organizzazione
- Almeno 3 da almeno 3 paesi diversi
- Almeno il 60% del budget allocato ai partners industriali – oppure-almeno 2 partners industriali nel consorzio di 3 o 4, o almeno 3 partners industriali in un consorzio di 5 partners

Nano-technology
Advanced materials,
Manufacturing and Engineering

Construction
And Transport

Innovative Public Services

Consumer Products & Services

Biotech & Bioeconomy

in un consorzio di 5 partners

Cultural and Creative

CONNECTING AMBITIONS PNO

PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

Non sono progetti di ricerca (Ammessa in minima parte, ma non su aspetti fondanti)
Sono progetti strategici per portare un servizio ed un prodotto sul mercato con impatti eccellenti sia per le imprese che, potenzialmente, per l'Europa che cofinanzia seguendo le sue linee programmatiche strategiche.



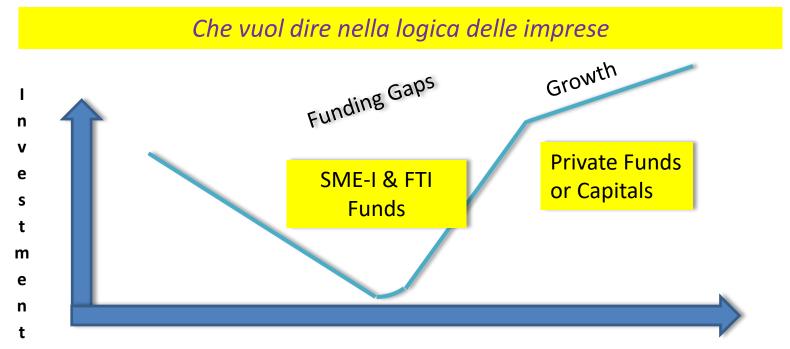
- Possono Partecipare solo PMI e Start-up anche in forma singola
- Grandi Imprese e Centri di Ricerca solo come fornitori o con prestazioni "in-kind"



- Può partecipare ogni tipo di organizzazione
- Almeno 3 da almeno 3 paesi diversi
- Almeno il 60% del budget allocato ai partners industriali – oppure-almeno 2 partners industriali nel consorzio di 3 o 4, o almeno 3 partners industriali in un consorzio di 5 partners

PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

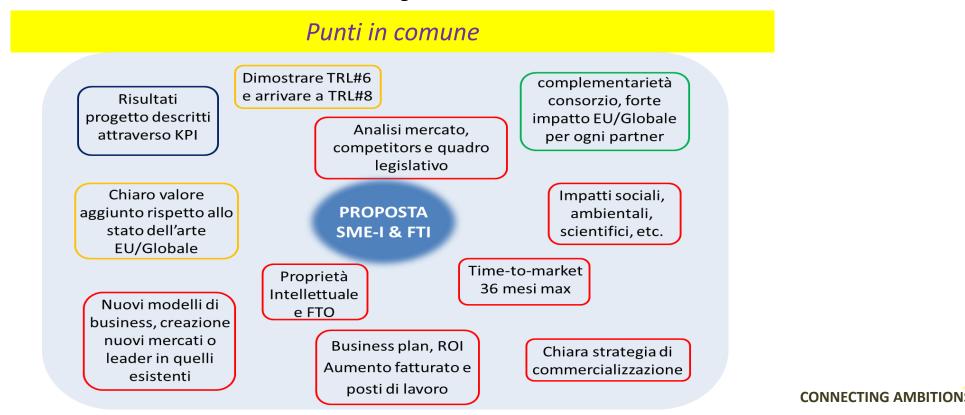
Non sono progetti di ricerca (Ammessa in minima parte, ma non su aspetti fondanti)
Sono progetti strategici per portare un servizio ed un prodotto sul mercato con impatti eccellenti sia per le imprese che, potenzialmente, per l'Europa che cofinanzia seguendo le sue linee programmatiche strategiche.



Riducono il tempo che intercorre dall'idea al mercato e diminuiscono il rischio di impresa!

PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

Non sono progetti di ricerca (Ammessa in minima parte, ma non su aspetti fondanti)
Sono progetti strategici per portare un servizio ed un prodotto sul mercato con impatti eccellenti sia per le imprese che, potenzialmente, per l'Europa che cofinanzia seguendo le sue linee programmatiche strategiche.



PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

Non sono progetti di ricerca (Ammessa in minima parte, ma non su aspetti fondanti)
Sono progetti strategici per portare un servizio ed un prodotto sul mercato con impatti eccellenti sia per le imprese che, potenzialmente, per l'Europa che cofinanzia seguendo le sue linee programmatiche strategiche.

Peculiarità dello SME-Instrument



Lo SME Instrument agisce attraverso 2 Fasi progettuali + 1 di accelerazione.

E' possibile un percorso completo Fase 1 + Fase 2 o diretto in Fase 2 a seconda del grado di sviluppo del prodotto



PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

Fase 1

- Studio di Fattibilità
 Tecno / Economica
- Verifica barriere di mercato e business model
- Strategia IPR e di mercato
- Consulenze
- Definizione Partnership
- Analisi del project financing

Fase 2

- Prototipazione
- Test con utenti
- Pilot
- Verifica sul campo del Business model
- Comunicazione
- IPR (es. Estensione brevetto)
- Certificazioni
- Consulenze e forniture

FTI

- Prototipazione
- Test con utenti
- Pilot
- Verifica sul campo del Business model
- Comunicazione
- IPR (es. Estensione brevetto)
- Certificazioni
- Consulenze e forniture

0,5-2,5 Mio €
Finanziamento Fondo Perduto al
70% + 25 % Costi indiretti

Fino a 3 Mio €

Finanziamento Fondo Perduto

70% for-profit / 100% non-profit +

25% costi indiretti

PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

Fase 1

- Studio di Fattibilità
 Tecno / Economica
- Verifica barriere di mercato e business model
- Strategia IPR e di mercato
- Consulenze
- Definizione Partnership
- Analisi del project financing

Fase 2

- Prototipazione
- Test con utenti
- Pilot
- Verifica sul campo del Business model
- Comunicazione
- IPR (es. Estensione brevetto)
- Certificazioni
- Consulenze e forniture

FTI

- Prototipazione
- Test con utenti
- Pilot
- Verifica sul campo del Business model
- Comunicazione
- IPR (es. Estensione brevetto)
- Certificazioni
- Consulenze e forniture

Durata: 6 Mesi

Durata: Max. 2 anni

Durata: Max. 3 Anni

PROGETTI "CLOSE-To-MARKET"

Fase 1

- Studio di Fattibilità
 Tecno / Economica
- Verifica barriere di mercato e business model
- Strategia IPR e di mercato
- Consulenze
- Definizione Partnership
- Analisi del project financing

Fase 2

- Prototipazione
- Test con utenti
- Pilot
- Verifica sul campo del Business model
- Comunicazione
- IPR (es. Estensione brevetto)
- Certificazioni
- Consulenze e forniture

FTI

- Prototipazione
- Test con utenti
- Pilot
- Verifica sul campo del Business model
- Comunicazione
- IPR (es. Estensione brevetto)
- Certificazioni
- Consulenze e forniture

Valutazione: 1,5 mesi

Valutazione: 1,5 mesi + Pitch a Bruxelles

Valutazione: 3 Mesi

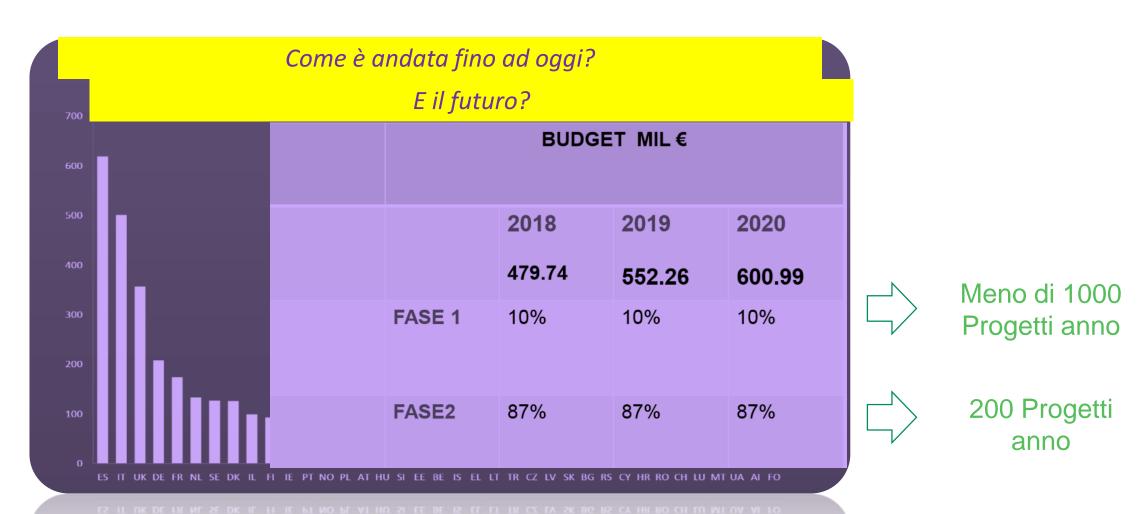
SME INSTRUMENTS

HORIZON 2020 – SME INSTRUMENT NEW PHILOSOPHY



SME INSTRUMENTS

HORIZON 2020 – SME INSTRUMENT NEW PHILOSOPHY



SME INSTRUMENTS

HORIZON 2020 - SME INSTRUMENT NEW PHILOSOPHY

Come è andata fino ad oggi? E il futuro?

2018		2019		
Fase 1 08-febr 03-maggio 05-sett 07-nov	Fase 2 10- gen 14-mar 23 mag 10- ott	Fase 1 13-febr 07-mag 05-sett 06-nov	<u>Fase 2</u> 09-gen 03-apr 05-giu 09-ott	
up-sett 07-nov	23 mag 10- ott	06-nov	09-ott	

BIO BASED INDUSTRIES JOINT UNDERTAKING (BBI JU)



Bio-Based Industries Joint Undertaking (BBI JU): Partnership pubblico privata tra la Commissione Europea e il Consorzio Bio-Based Industries.

MISSION:

- Aumentare gli investimenti nello sviluppo di nuovi e sostenibili modelli industriali e di business;
- Fornire benefici ambientali e socio-economici ai cittadini europei, accrescendo la competitività dell'Europa nei progetti di ricerca che intendono dimostrare e diffondere innovativi prodotti derivanti da fonti biologiche rinnovabili;
- Affemare il contetto di «Impresa» comune Bio-Industria con un ruolo decisivo nella diffusione della bioeconomia in Europa.



BIO BASED INDUSTRIES JOINT UNDERTAKING (BBI JU)



Obiettivi generali del BBI JU:

- Efficientare l'utilizzo delle risorse disponibili e migliorare i processi di produzione industriale;
- Applicare nuove tecnologie in grado di generare nuovi prodotti/servizi;
- Coinvolgimento di tutti gli attori economici lungo la catena del valore;
- Istituire impianti di bioraffineria di punta che implementano tecnologie e modelli di business per materiali, prodotti chimici e combustibili a base biologica.





BIO BASED INDUSTRIES JOINT UNDERTAKING (BBI JU)



Budget 2018: **€115 milioni**

Objectives & KPI	TARGET 2020	Addressed in AWP 2018				
		RIA	DEMO	FLAG		
Objective	New cross-sector interconnections in bio-based economy (new bridges creating cooperation between the different sectors and actors)					
KPI 1	36	6	5	4		
Objective	New bio-based value chains					
KPI 2	10	5	5	5		
Objective	New bio-based materials					
KPI 5	50	3	0	3		
Objective	New demonstrated 'consumer' products based on bio-based chemicals and materials					
KPI 6	30	2	8	4		
Objective	BBI flagship projects producing new bio-based intermediate products (materials, chemicals) or bio-based consumer products, which have proven to become cost-competitive with the alternatives based on fossil resources or other non-renewable resources					
KPI 7	5	0	0	2		
KPI 8	20	6	0	0		



Budget 2018: **€115 milioni**

11 RIA

Progetti di ricerca
(€2mln-5mln) mirati
a trovare innovative
soluzioni
tecnologiche da
dimostrare in un
ambiente rilevante,
e in particolare un
ambiente
industriale rilevante
(TRL 4-5).

5 DEMO

Progetti dimostrativi (~€7-15 mln) mirati a dimostrare una nuova tecnologia che rappresenti una svolta in uno specifico ambito Biobased. Progetti mirati a dimostrare una full demo-plant e il potenziale della tecnologia in almeno un campo di applicazione a livello pre-commerciale (TRL 6-7).

2 FLEG

Progetti industriali
(~€ 20 mln) mirati
validare i vantaggi
della tecnologia/e
introdotta rispetto a
stato arte e altre
soluzioni esistenti, e
validare la fattibilità
economica e di
business rispetto
all'introduzione nel
mercato della intera
catena del valore
(TRL 8).





COSTI E BENEFICIARI PER TIPOLOGIA PROGETTO

RICERCA E INNOVAZIONE

- Durata: ~4 anni
- Contributo UE: 100%
- Overheads: 25% flat
- <u>Consortium</u>: 3 organizzazioni da almeno 3 paesi EU diversi
- Beneficiari finanziabili:
- Centri di ricerca;
- PMIs;
- Organizzazioni no profit
- <u>Partner non Finanziabili:</u> Grandi aziende

DIMOSTRATIVI

- Durata: ~4-5 anni
- Contributo UE: 70%-100%
- Overheads: 25% flat
- <u>Consortium</u>: 3 organizzazioni da almeno 3 paesi EU diversi
- Beneficiari finanziabili:
- Centri di ricerca;
- PMIs;
- Organizzazioni no profit
- Grandi Industrie

FLAGSHIP

- Durata: ~4-5 anni
- Contributo UE: 70%-100%
- Overheads: 25% flat
- <u>Consortium</u>: 3 organizzazioni da almeno 3 paesi EU diversi
- Beneficiari finanziabili:
- Centri di ricerca;
- PMIs;
- Organizzazioni no profit
- Grandi Industrie



SETTORI FINANZIABILI

Agricoltura, allevamento, pesca, produzione di materie prima, acquacoltura, edilizia, abbigliamento, industria alimentare, logistica, trasporti, industria della carta, chimica, energia elettrica, autoveicoli, start up innovative, centri di ricerca, Università, enti pubblici, piccole e grandi imprese...





TIMELINE PROGRAMMA BBI 2018

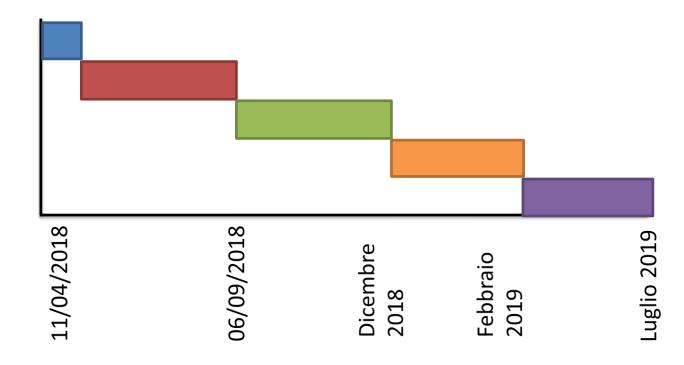
APERTURA BANDO BBI 2018

SCRITTURA DEL PROGETTO

VALUTAZIONE DEL PROGETTO

FASE DI NEGOZIAZIONE

PREPARAZIONE AVVIO DEL PROGETTO







VANTAGGI DEL BBI

- 1. Sono progetti Industriali utili per sviluppare nuovi prodotti/processi in ambito Bio-Based;
- 2. Cofinanziamento a fondo perduto del 70%-100%, in anticipo e in tempistiche sicure senza necessità di fidejussioni o altre garanzie;
- 3. Favoriscono la creazione di nuove catene del valore, e soprattutto la creazione di partnership strategiche con potenziali clienti/providers utili al proprio business a livello Europeo;
- 4. Success Rate tra il 40% e 60% per noi di PNO





Obiettivo Generale: Contribuire all'applicazione, aggiornamento e sviluppo delle politiche di sostenibilità ambientale della UE. Le azioni finanziate devono avere un valore aggiunto a livello EU

Stato attuale del Programma LIFE:

- Introdotto nel 1992 dalla Commissione Europea, l'implementazione del programma è affidata all'Agenzia Esecutiva Europea per le Piccole e Medie Imprese (EASME);
 - Finanziati finora 3,954 progetti in Europa;
- **3,1 miliardi di Euro** impiegati in progetti di ricerca e sviluppo finanziati con il programma LIFE.





Budget 2018 - 2020: **€1,6 miliardi di Euro**

1,2 miliardi di Euro

Ambiente

Uso efficiente delle risorse

Natura e Biodiversità

Governance e informazione in materia ambientale

Clima

Mitigazione dei cambiamenti climatici

Adattamento ai cambiamenti climatici

Governance e informazione in materia di clima

400 milioni di Euro



Elenco non esaustivo di possibili progetti LIFE

Acqua e ambiente marino



Riciclo, gestione e valorizzazione di rifiuti e sottoprodotti industriali



Efficienza nell'impiego delle risorse, economia verde e circolare

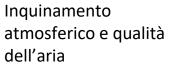
Suolo, inquinamento e siccità





in ovoun nu s

Salute, ambiente e sostanze chimiche









Tipologie di progetto LIFE

Pilota

 Applicano una tecnica o un metodo che <u>non è stato</u> <u>applicato o sperimentato prima</u>, o altrove, offrono <u>potenziali vantaggi ambientali o climatici</u> rispetto alle migliori pratiche attuali e possono essere <u>applicati</u> <u>successivamente su scala più ampia</u> in situazioni analoghe

Dimostrativi

 Mettono in pratica, sperimentano, valutano e diffondono azioni, metodologie o approcci che sono <u>nuovi o sconosciuti</u> <u>nel contesto specifico del progetto</u> e potrebbero essere <u>applicati altrove in circostanze analoghe</u>



Novità del LIFE Programme 2018

Per il sotto-programma LIFE Ambiente: 2 stages

Primo stage

Tipologia e obiettivo di progetto, problema ambientale, partners, risultati e impatti, sostenibilità e budget.

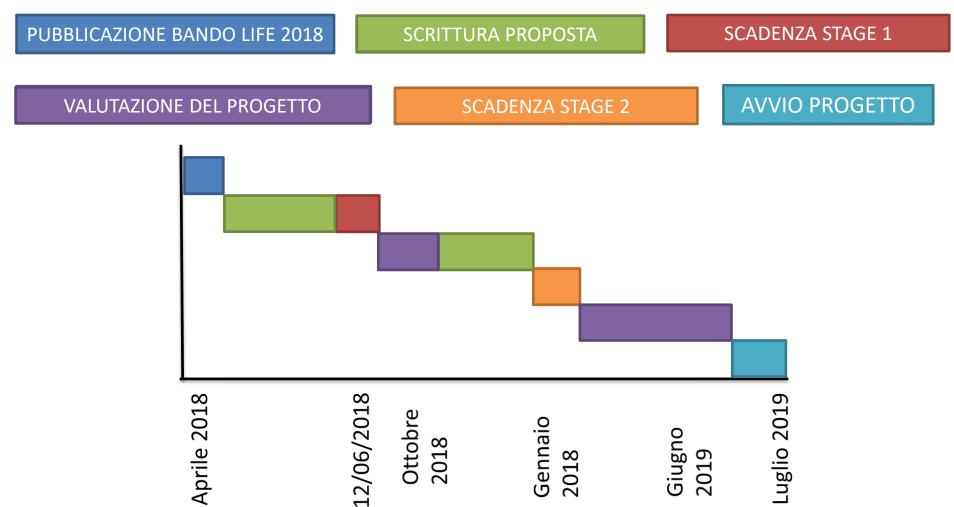
Secondo Stage

Presentazione completa e dettagliata della proposta progettuale.





Timeline LIFE programme 2018





Specifiche di progetto LIFE 2018

DIMENSIONE PROGETTO

Taglia media progetti: 1,5-3 Mln€

Durata media: 2-3 anni

Contributo UE: 60% (7% overhead, da non rendicontare)

Consortium: anche singolo applicant (consigliata dimensione EU)

BUDGET DI PROGETTO

Costi eleggibili: personale, viaggi, consumabili, assistenza esterna (subcontraenze e servizi), strumentazioni (quota ammortamento), prototipi, altre spese.

BENEFICIARI

Qualsiasi ente e organizzazione registrati in EU (pubblico o privato)



Vantaggi di progetto LIFE 2018

- 1. Copre il gap tra prototipo e industrializzazione, finanziando progetti di up-scaling ma anche close to market;
- 2. Cofinanziamento a fondo perduto del 60%, in anticipo e in tempistiche sicure senza necessità di fidejussioni o altre garanzie;
- 3. Success Rate pari a 25% a livello Europeo, Ciaotech/PNO ha il 60%;
- 4. Possibilità di partecipare con gruppi piccoli e localizzati geograficamente







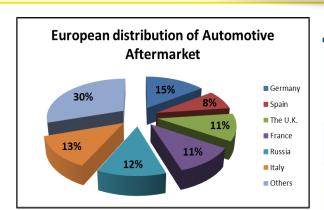
ROI over 5 years

CASI DI SUCCESSO: SME-I

- Tema: introdurre un'innovazione dirompente nei catalizzatori automobilistici, sostituendo fino al 67% dei metalli costosi e critici (per l'economia europea) del platino con le nanoparticelle di rame come materiale catalitico attivo incorporato nei catalizzatori per autoveicoli
- Vincitore: Phase 1 + Phase 2



- Il Nostro supporto: Consolidamento Business plan e Analisi Competitor + Scrittura Fase 1 + business plan + Scrittura Fase 2 + Supporto Amministrativo + Servizi di Intelligence e business plan in Fase 2
- Punti a Favore: Soluzione tecnica e commitment end-user industriali



SMEs in



Companies are expanding globally to efficiently tap growth markets in developing countries.

Catalysts manufacturers should work closely with original equipment manufacturers (OEMs) to achieve cost minimization and improve system performance.

5 years after Phase 2 end (Commercialisation stage Phase 3)



	5 years after 1 hase 2 end (commercialisation stage 1 hase 5)											
-	Yea	ar 1	Year 2		Year 3		Year 4		Year 5		TOTAL	
TOTAL INVESTMENTS Phase 2 project: €2.5 mln												
Technical Personnel yearly cost	€	250.000	€	400.000	€	600.000	€	900.000	€	1.200.000	€	3.350.000
Marketing and business personnel yearly cost	€	35.000	€	70.000	€	110.000	€	150.000	€	200.000	€	565.000
PGMs raw materials (30€ instead of 70€)	€	750.000	€	3.900.000	€	5.580.000	€	7.290.000	€	9.000.000	€	26.520.000
Other direct costs (materials, travels, etc.)	€	313.750	€	1.547.500	€	2.205.500	€	2.875.250	€	3.545.000	€	10.487.000
Subcontracting for certifications	€	259.750	€	1.350.700	€	1.932.540	€	2.524.770	€	3.117.000	€	9.184.760
Overheads (25%)	€	149.688	€	504.375	€	728.875	€	981.313	€	1.236.250	€	3.600.500
R&D further investments	€	-	€	1.500.000	€	2.000.000	€	2.500.000	€	2.500.000	€	8.500.000
TOTAL COSTS	€	1.758.188	€	9.272.575	€	13.156.915	€	17.221.333	€	20.798.250	€	62.207.260
Aftermarket replacement catalysts Sales	€	2.597.000	€	3.116.400	€	3.739.680	€	4.466.840	€	5.194.000	€	19.113.920
Pieces per year		25.000		30.000		36.000		43.000		50.000		
Market share	50	% EL - 5% DE	55	% EL - 10% DE	60)% EL - 25% DE	70	0% EL - 20% DE	70	% EL - 25% DE		
Original Equipment Substitution (OES) Sales			€	1.200.000	€	1.800.000	€	2.400.000	€	3.000.000	€	8.400.000
Original Equipment Manufacturing (OEM) Sales			€	10.800.000	€	16.200.000	€	21.600.000	€	27.000.000	€	75.600.000
Pieces per year				100.000		150.000		200.000		250.000		
Market share				0,2%		0,5%		1,3%		2,0%		
TOTAL TURNOVER PER YEAR	€	2.597.000	€	15.116.400	€	21.739.680	€	28.466.840	€	35.194.000	€	103.113.920
TOTAL NET PROFITS PER YEAR (turnover - costs)	€	838.813	€	5.843.825	€	8.582.765	€	11.245.508	€	14.395.750	€	40.906.660
TOTAL PERSONNEL GROWTH		2		4		4		6		6		22,00
TOTAL NET PROFITS over 5 years	€	40.906.660										



CASI DI SUCCESSO: SME-I & LIFE

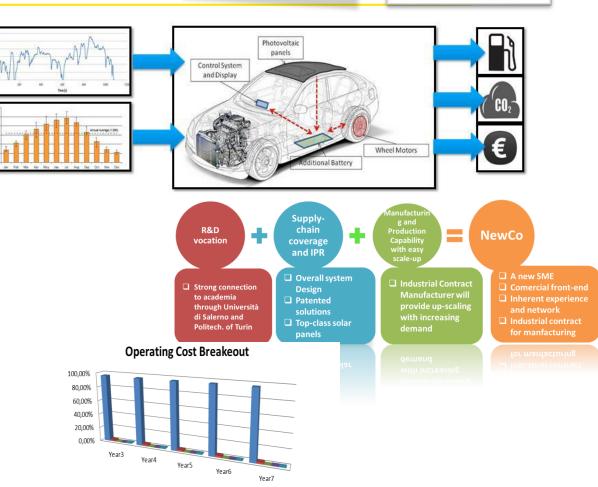




- Tema: tecnologia innovativa per ibridizzazione after market EV con supporto pannelli solari.
- Vincitore: Phase 1 + Seal of Excellence Phase 2 Poi finanziato su altri fondi



- Il Nostro supporto: Scrittura Fase 1 + business plan + Scrittura Fase 2 + Supporto Amministrativo + definizione collaborazione con partner industriale e suo coinvolgimento
- Punti a Favore: Soluzione tecnica altamente competitiva e ottimo Team + Supporto Industriale
- Il progetto è stato poi dirottato su programa LIFE dove è stato finanziato=> top 8 Close-to-market!



	Year3	Year4	Year5	Year6	Year7
■ Manufacturing & Testing	96,14%	95,75%	95,74%	95,95%	96,16%
■ Employment	1,95%	2,40%	2,52%	2,46%	2,36%
■ Services & Marketing	0,37%	0,32%	0,28%	0,25%	0,23%
■ Overhead	0,49%	0,60%	0,63%	0,61%	0,59%
■ Depreciation	1,07%	0,93%	0,82%	0,73%	0,66%





CASI DI SUCCESSO: LIFE Programme

Tema: processo di smaltimento del letame di pollo. Tecnologia per biomassa che risolve tutti i problemi relativi alla gestione dei rifiuti. E trasforma il letame di pollo in fertilizzante.

Vincitore: LIFE 2015 sotto tamatica Air



Il Nostro supporto: Sviluppo proposta, Ricerca Partner olandese per pilota

Negoziazione, Supporto alla negoziazione,

Servizi di analisi tecnologica e business plan nel progetto

Punti a Favore: Tecnologia Innovativa, cooperazione internazionale,

tematica

Project reference LIFE15 ENV/IT/000631

Duration 01-07-2016 to 31-12-2019

Total budget 2,422,463.00 € **EU contribution** 1,294,458.00 €

Project location Marche(Italia), Noord-

Brabant(Nederland)



CASI DI SUCCESSO: Fast Track to Innovation



Tema: Security, sistema innovativo e intelligente di video analisi multpla, interpretazione e ricerca

Vincitore: FTI 2015

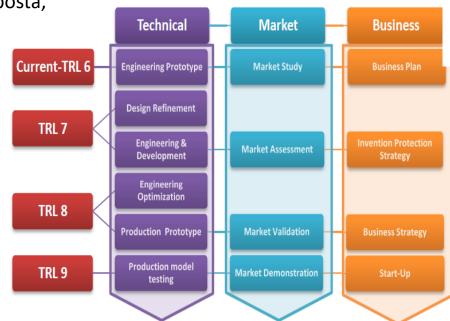


Il Nostro supporto: Idea di partecipazione, Sviluppo proposta,

Supporto alla negoziazione, Servizi nel progetto,

Partecipazione diretta della nostra IT company

Punti a Favore: Follow-up di un progetto di Ricerca con ottimi risultati dimostrativi (FP7)









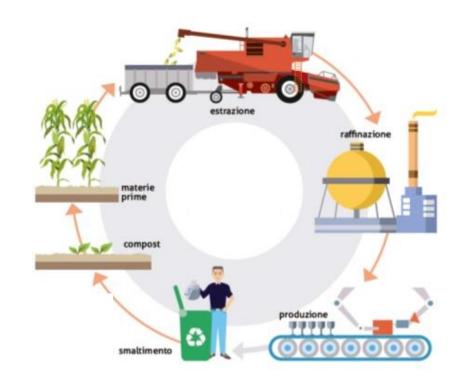


Numero Partner di progetto: 11 Numero Paesi Europei coinvolti: 7 Totale budget di progetto: 4,900,000 di Euro

Obiettivo di progetto:

Valorizzazione di biomassa lignocellulosica di erba medica per la produzione di bioplastiche destinate alla creazione di nuovi prodotti a base biologica:

- Tappi per il settore delle bevande;
- Prodotti per il giardinaggio;
 Sacchetti di confezionamento per il settore food.





CASI DI SUCCESSO: BBI – RIA 2017





Settori in comunicazione



Saperi in comunicazione



GRAZIE PER L'ATTENZIONE

Marco Molica Colella

m.molicacolella@ciaotech.com

Tel. +39 328 29 72 490

Guglielmo Grosso

g.grosso@ciaotech.com

Tel. +39 348 63 90 274

Rome Office

VIA N.COLAJANNI 4 VIA G. PACINI 11

06 33 268 972

Milan Office

02 30 918 325

Bologna Office

VIA CESARE BATTISTI, 26 VIA G. PORZIO 4 -

Naples Office

ISOLA A2

www.ciaotech.com

www.innovationplace.eu

PNO in Europa – Contatti:

The Netherlands: Derk.Bol@pnoconsultants.com

Italia: md.tavano@ciaotech.com

UK: Olaf.Schwanzy@pnoconsultats.com

Vera.Cuypers@pnoconsultants.com France:

Brussels: Ron.Weerdmeester@pnoconsultants.com

Belgium: Frederik.Vandecasteele@pnoconsultants.com

Germany: Annemarie.Reiche@pnoconsultants.com

CEE: Arno.Schoevaars@pnoconsultants.com



